



Souhrnná teritoriální informace Španělsko

Zpracováno a aktualizováno zastupitelským úřadem ČR v Madridu (Španělsko) ke dni 1. 6.
2020 29. 5. 2020 12:08

Seznam kapitol souhrnné teritoriální informace:

1. Základní charakteristika teritoria, ekonomický přehled (s.2)
2. Zahraniční obchod a investice (s.15)
3. Vztahy země s EU (s.27)
4. Obchodní a ekonomická spolupráce s ČR (s.28)
5. Mapa oborových příležitostí - perspektivní položky českého exportu (s.39)
6. Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu (s.42)
7. Kontakty (s.53)



1. Základní charakteristika teritoria, ekonomický přehled

Podkapitoly:

- 1.1. Oficiální název státu, složení vlády
- 1.2. Demografické tendence: Počet obyvatel, průměrný roční přírůstek, demografické složení (vč. národnosti, náboženských skupin)
- 1.3. Základní makroekonomické ukazatele za posledních 5 let (nominální HDP/obyv., vývoj objemu HDP, míra inflace, míra nezaměstnanosti). Očekávaný vývoj v teritoriu s akcentem na ekonomickou sféru.
- 1.4. Veřejné finance, státní rozpočet - příjmy, výdaje, saldo za posledních 5 let
- 1.5. Platební bilance (běžný, kapitálový, finanční účet), devizové rezervy (za posledních 5 let), veřejný dluh vůči HDP, zahraniční zadluženost, dluhová služba
- 1.6. Bankovní systém (hlavní banky a pojišťovny)
- 1.7. Daňový systém

1.1 Oficiální název státu, složení vlády

Španělské království - Reino de España

Španělsko je parlamentní konstituční monarchií.

Pro zemi je typická **silná decentralizace** - vedle národního parlamentu existuje 19 autonomních parlamentů (v každé autonomní oblasti) se širokými pravomocemi, jejichž rozsah není jednotný. Všechny autonomní oblasti mají vlastní autonomní vládu.

Parlament (Cortes Generales) je dvoukomorový. Kongres poslanců (= dolní komora) je základním zákonodárným orgánem. Má 350 členů, předsedkyní je Meritxell Batet (Socialistická strana). Senát (= horní komora) ve vztahu ke Kongresu poslanců plní roli komory druhého čtení. Má 265 členů, předsedou je Manuel Cruz (Socialistická strana).

Dne 10. listopadu 2019 se po celém Španělsku uskutečnily v pořadí již čtvrté parlamentní volby od roku 2015. Jejich konání bylo důsledkem patové situace po posledních volbách z dubna letošního roku, kdy vítězná strana PSOE (Socialisticko-dělnická strana Španělska) nedokázala získat pro svou vládu důvěru Parlamentu v Ústavou dané lhůtě. Více než 37 milionů španělských voličů tak dostalo možnost opětovně vyjádřit svou vůli a případně pozměnit politickou šachovnici tak, aby Španělsko konečně mělo stabilní vládu.

Ve španělských parlamentních volbách se volí 350 poslanců a 208 senátorů (z celkových 265), přičemž klíčový je úspěch v Poslanecké sněmovně (Congreso de los Diputados). Volby přilákaly o 6% méně oprávněných voličů než v dubnu, když volební účast tentokrát činila 69,87%. Níže uvádíme přehled výsledků listopadových voleb do Poslanecké sněmovny.

Počty mandátů stran jsou dle výsledků následující: PSOE 120, PP (Lidová strana) 88, VOX (krajní pravice) 52, Unidas Podemos (krajně levicová strana) 35, ERC (levicoví katalánští nacionalisté) 13, Ciudadanos (středopravicová strana) 10, Junts per Catalunya (pravicoví katalánští nacionalisté) 8, PNV (středopravicoví baskičtí nacionalisté) 7, EH Bildu (levicoví baskičtí nacionalisté) 5, Más País 3.

V Poslanecké sněmovně dále budou Candidatura de Unidad Popular (CUP) se 2 poslaneckými křesly, Coalición Canaria (2 poslanci), Navarra Suma (2), Bloque Nacionalista Galego (BNG – 1), Partido Regionalista de Cantabria (PRC – 1) a Teruel Existe (1).

Z výsledků je zřejmé, že vítězem voleb se opět stala strana PSOE současného premiéra Pedra Sáncheze, který nicméně ztratil 3 poslanecká křesla. Výrazně ve volbách posílily dvě pravice strany – Partido Popular (PP – Lidová strana) a



národně konzervativní strana VOX, označovaná stále častěji za ultrapravicovou. Velkou porážku nicméně utrpěla středopravicová strana Ciudadanos (Občané), která ztratila 47 poslaneckých křesel. Lehkou ztrátu zaznamenala též levicová strana Unidas Podemos (Spojení můžeme), se kterou Pedro Sánchez neúspěšně vedl dlouhá jednání o sestavení vlády po posledních dubnových volbách. Velký neúspěch strany Ciudadanos vedl rovněž k tomu, že páté nejsilnější zastoupení v Poslanecké sněmovně bude mít katalánská separatistická strana Esquerra Republicana de Catalunya (ERC).

Výsledky voleb rovněž přinesly další fragmentaci španělské politické scény, když se do Parlamentu dostaly hned 3 nové politické strany (Más País, CUP a Teruel Existe). Lehce posílil též katalánský separatistický blok ERC, Junts per Catalunya a CUP.

Zároveň s volbami do Poslanecké sněmovny proběhly též volby do Senátu, v nichž sice zvítězila rovněž PSOE, nicméně ziskem „pouhých“ 92 křesel oproti 123 z letošního dubna. PP naopak navýšila svůj podíl v horní komoře z 54 křesel na 83. Dalšími dvěma nejsilnějšími stranami v Senátu zůstávají nacionalistické ERC (11 senátorů) a PNV (9).

Hlava státu (jméno, kompetence)

Hlavou státu se stal 19. 6. 2014 Filip VI. Královskou rodinu dále tvoří královna Letizie, následnice trůnu Leonor - princezna asturská, infantka Sofia (mladší dcera královského páru) a král Juan Carlos s královnou Sofií de Grecia - rodiče současného krále. Role krále jakožto hlavy státu je zakotvena ve španělské ústavě, konkrétně v článcích 56 – 65.

Složení vlády

Dne 13. 1. 2020 byla oficiálně ustavena nová španělská koaliční vláda staronového premiéra Pedra Sáncheze. Vláda je od znovunastolení demokracie ve Španělsku druhá nejpočetnější, kabinet má 18 ministrů a 4 místopředsedy vlády s přidělenými rezorty. Složení nové vlády je následující:

- Pedro Sánchez (PSOE) - předseda vlády
- Carmen Calvo (PSOE) - místopředsedkyně pro vztahy s parlamentem a demokratickou paměť
- Pablo Iglesias (UP) – místopředseda pro sociální práva a Agendu 2030
- Nadia Calviño (PSOE) – místopředsedkyně pro hospodářství
- Teresa Ribera (PSOE) - místopředsedkyně pro ekologickou transformaci
- María Jesús Montero (PSOE) – ministryně financí a mluvčí vlády
- Arancha González Laya (PSOE) – ministryně zahraničních věcí, EU a spolupráce
- Fernando Grande-Marlaska (PSOE) – ministr vnitra
- Margarita Robles (PSOE) – ministryně obrany
- Juan Carlos Campo (PSOE) – ministr spravedlnosti
- Carolina Darias (PSOE) – ministryně pro územní politiku a veřejnou správu
- Isabel Celaá (PSOE) – ministryně školství
- Manuel Castells (UP) – ministr pro záležitosti univerzit
- Salvador Illa (PSOE) – ministr zdravotnictví
- Pedro Duque (PSOE) – ministr vědy a inovací
- Yolanda Díaz (UP) – ministryně práce
- Reyes Maroto (PSOE) – ministryně průmyslu, obchodu a cestovního ruchu
- Alberto Garzón (UP) – ministry spotřeby
- José Luis Escrivá (PSOE) – ministr sociálního zabezpečení, inkluze a migrace
- José Luis Ábalos (PSOE) – ministr dopravy, mobility a agendy měst
- Irene Montero (UP) – ministryně pro rovnost
- José Manuel Rodríguez Uribes (PSOE) – ministr kultury a sportu
- Luis Planas (PSOE) – ministr zemědělství, rybolovu a potravinářství



náboženských skupin)

- Počet obyvatel: 47,1 mil. (2019)
- Hustota na km²: 93 obyvatel/km²
- Podíl ekonomicky činného obyvatelstva: 19,7 mil.
- Průměrný roční přírůstek obyvatelstva: 0,4 %
- Průměrný věk: muži 42 let; ženy 46 let
- Naděje dožití: muži 80,5; ženy 85,9 (2019)

Věková struktura:

- 0-15 let: 7,4 mil. (16 %)
- 16-64 let: 30,6 mil. (65%)
- nad 65 let: 9,1 mil. (19 %)

Národnostní složení:

- 73 % Španělé
- 16 % Katalánci
- 6% Galicijci
- 5 % Baskové

Cizinci s trvalým pobytem ve Španělsku dle národností k 1.1.2020		
Nejčastěji zastoupená státní občanství cizinců	Počet osob	% z počtu cizinců
Maroko	813 587	16,2
Rumunsko	671 985	13,3
Velká Británie	250 392	5,0
Itálie	228 283	4,5
Čína	224 559	4,5
Kolumbie	206 719	4,1
Venezuela	137 776	2,7
Ekvádor	131 814	2,6
Bulharsko	122 813	2,4
Ukrajina	111 726	2,2



Německo	111 911	2,2
Francie	103 517	2,1
Honduras	96 382	1,9
Bolívie	95 717	1,9
Portugalsko	93 440	1,9

Údaje k 14.5.2020

Zdroj: [INE \(Instituto Nacional de Estadística\) - Estadística del Padrón](http://inec.es)

Náboženské složení:

69 % katolíků

15,8 % bez vyznání

2,8 % jiná náboženství

11,3 % ateisté

1.3 Základní makroekonomické ukazatele za posledních 5 let (nominální HDP/obyv., vývoj objemu HDP, míra inflace, míra nezaměstnanosti). Očekávaný vývoj v teritoriu s akcentem na ekonomickou sféru.

Španělsko zaznamenalo zpomalení **růstu reálného HDP** z 2,6 % v roce 2018 na 2 % v roce 2019. Pro rok 2020 v návaznosti na sanitární krizi způsobenou COVID-19 se pak předpokládá propad růstu o 9,2 %. Dle odhadů španělské vlády z května 2020 by v roce 2021 mělo dojít k obnově růstu HDP o 6,8%.

Nominální HDP Španělska dosahoval v roce 2019 hodnoty 1 245 miliardy eur, přičemž se pro rok 2020 očekává jeho významný propad.

Růst cenové hladiny ve Španělsku se v roce 2019 zejména z důvodu nízkých cen energie zpomalil – inflace dosahovala 0,8 %. Jelikož ceny energií a ropy se dále snižují a předpovědi do dalších let nenaznačují výraznější změnu tohoto trendu, předpokládá se také další zpomalení růstu cenové hladiny ve Španělsku.

Domácí soukromá spotřeba se snížila v roce 2019 na 2,1 %, a v roce 2020 se předpokládá její propad na - 8,8%. Důvodem je krize způsobená pandemií COVID-19 a výrazné snížení spotřeby domácností, které byly téměř 3 měsíce paralyzovány a jejich spotřeba se omezila na nejnужnější životní potřeby.



V roce 2019 se pohybovala **nezaměstnanost** lehce přes 14 %, taktéž tomu bylo v prvních měsících roku 2020. V návaznosti na krizi došlo k obrovskému propadu a očekává se, že nezaměstnanost v roce 2020 dosáhne 19 %.

Veřejná spotřeba se v roce 2019 pohybovala na úrovni 2 %. V únoru 2020 vláda schválila valorizaci důchodů, navýšení minimální mzdy na 920 eur měsíčně a zavedla digitální daň.

Plány vlády na další zpomalení veřejné spotřeby až na úroveň 1 % vzaly za své v březnu 2020 a růst výdajů veřejných financí bude v roce 2020 závratný. Schodek rozpočtu, který vláda slíbila EU snížit z - 2,7 % HDP, dosáhne v roce 2020 pravděpodobně 10,3% (odhad Konvergenční plán vlády z 5/2020).

Vláda usilovala o to, aby se hodnota **státního dluhu** Španělska ve vztahu k HDP postupně snižovala, což se jí dařilo (2018 - 97,6 % HDP a 2019 - 95,5 % HDP), předpověď na rok 2020 však není vůbec příznivá, pandemie a zastavení ekonomiky a následné vládní intervence dovedou státní dluh pravděpodobně na úroveň 115 % HDP.

Investice v roce 2020 taktéž dojdou propadu, a to o 25,5 %. V roce 2021 by však měly vzrůst o 16,7 %.

Export ze Španělska se v roce 2019 zvýšil o 1,7 % a hlavními exportními destinacemi pro španělské subjekty zůstává Francie, Německo, Itálie a Portugalsko. V roce 2020 byl zaznamenán významný propad exportu, který by mohl dosáhnout dle vládních odhadů až propadu o 27 %.

V oblasti **importu** Španělsko taktéž zaznamenalo drobný nárůst, a to o 0,7 %. Predikce na rok 2020 je propad dovozu na - 31%. Na importu do země se podílejí hlavně subjekty z Německa, Francie, Číny a Itálie.

[Další informace.](#)

Základní makroekonomické ukazatele Španělska						
	2015	2016	2017	2018	2019	
HDP (mld. EUR)	1 081	1 110	1 145	1 208	1 245	
Reálný růst HDP (%)	3,2	3,2	3,1	2,6	2	



Meziroční inflace (%)	-0,5	- 0,2	2,0	1,7	0,8
Nezaměstnanost (%)	22,1	19,6	17,2	15,3	14,1
Vývoz (mld. EUR)	249,8	256,4	277,1	285,0	298,0
Dovoz (mld. EUR)	274,7	273,8	301,9	318,8	332,2
Obchodní bilance	-24,9	- 17,4	-24,8	-33,8	- 34,2
Bilance BÚ (mld. EUR)	15,1	22,3	14,1	11,2	11
Zahraniční dluh (mld. EUR)	1 815	1972	1 020	1 997	2108
Veřejný dluh (mld. EUR)	1 071,3	1100,0	1 144,3	1 173,1	1 188,9
Saldo vládního sektoru (% HDP)	-5,1	-4,3	3,0	-2,5	- 2,8

*Předběžné údaje k 13.5.2020

Zdroj: [Banco de España](http://www.bancomadrid.es) (Estadísticas/Indicadores Económicos), Ministerio de Hacienda

Podíl na tvorbě HDP za r. 2018* (% z celku)	
HDP celkem	100,0
Služby	66
Průmysl vč. energetiky	16,1
Stavebnictví	5,8
Zemědělství a rybářství	2,6



Daně z produktů	9,5
------------------------	-----

*Údaje dostupné k 13.5.2020

Zdroj: Národní statistický úřad ([INE](#))

1.4 Veřejné finance, státní rozpočet - příjmy, výdaje, saldo za posledních 5 let

Zdroj: Ministerio de Hacienda - Estadísticas Presupuestos Generales de Estado Consolidados

Příjmy a výdaje státu (v mil. eur)					
	2015	2016	2017	2018	2019
Výdaje celkem	440 076	436 370	443 133	449 785	449 739
Příjmy celkem	298 319	299 032	292 091	300 903	300 881
Saldo	-141 757	-137 338	-151 042	148 882	148 858

Španělsko se do současné situace rozpočtového provizoria, které platí od roku 2019 dostalo poté, co parlament odmítl vládní návrh rozpočtu pro rok 2019. Vládní strana PSOE poté vyhlásila volby, které se konaly 28. dubna 2019 a o neúspěšných jednání došlo na konání dalších voleb v listopadu 2019. Ty vyhrála Socialistická strana (PSOE), která od ledna 2020 vládne v koalici s levicou Unidas Podemos. Rozpočet na rok 2020 měl být předložen sněmovně na jaře 2020, nicméně situace s pandemií COVID-19 vše změnila a nový státní rozpočet stále není na pořadu dne.

1.5 Platební bilance (běžný, kapitálový, finanční účet), devizové rezervy (za posledních 5 let), veřejný dluh vůči HDP, zahraniční zadluženost, dluhová služba

Platební bilance Španělska: 2018 a 2019 (v mld. euro)						
	2018			2019		
	Příjmy	Výdaje	Saldo	Příjmy	Výdaje	Saldo
Bežný a kapitálový účet	494,7		17,6	515,7	486,7	29



		477,1				
Běžný účet	487,1	475,9	11,36	510,3	485,4	24,5
-Obchodní bilance včetně služeb	414,2	390,6	23,5	434,2	399,1	35,1
-Bilance výnosů	73,0	85,2	-12,3	76	86,3	-10,2
Kapitálový účet	7,6	1,2	6,4	5,4	1,3	4,1
Finanční účet*	-	-	15	-	-	33,8

*Bez vývoje rezervních aktiv Národní banky Španělska

Zdroj: Banco de España, k 10.5.2020

Detailní statistiku je možno nalézt na příslušných [webových stránkách španělské centrální banky](#).

Státní dluh dosáhl v roce 2019 celkem 1.188 bilionu euro, tj. 95,5 % HDP země. Vysoká míra zahraničního i vnitřního dluhu veřejného i soukromého sektoru tvoří základní slabinu v kontextu vysoké nezaměstnanosti a má přeshraniční význam. EK apelovala na Španělsko, aby v roce 2020 usilovalo o snížení veřejného dluhu.

Již počátkem května 2020 španělská vláda v návaznosti na pandemii COVID-19 oznámila, že míra dluhu v roce 2020 bude pravděpodobně 115 % HDP.

Zadlužení španělských domácností (jedno z nejcitlivějších míst ES ekonomiky) během roku 2019 mírně pokleslo, dle údajů centrální banky až ¾ dluhu domácností odpovídají úvěrům na koupi bydlení. Zadlužení firem zaznamenalo také pozitivní tendenci.

Rok 2020 a krize s ním spojená bude mít pro španělské občany, OSVČ a firmy velmi negativní dopad. V zemi se hovoří o nejhorší krizi od roku 1902.

1.6 Bankovní systém (hlavní banky a pojišťovny)

Mezi **hlavní banky fungující v zemi** patří BBVA, Santander, Bankia, Banco Sabadell a Banco Popular - tuto poslední banku odkoupila v poměrně složité situaci v roce 2017 banka Santander, jež postupně refinancuje její problémové fondy a stala se klíčovým hráčem národního bankovníctví. Tím se podařilo zabránit další destabilizaci španělského bankovního



sektoru. Poté, co v polovině roku 2014 ohlásila banka Barclays odchod ze Španělska, odkoupila její podíl CaixaBank a tím posílila svou pozici na španělském bankovním trhu. Španělské bankovní domy se tradičně soustředí mj. na své zájmy na zahraničních trzích, zejména v Latinské Americe. Banco Popular vlastní téměř 25% mexické banky GFBX+, přítomnost španělských bank je patrná také v Brazílii, ale i Turecku apod.

Krise španělské ekonomiky byla v mnohém navázána na krizi bankovního sektoru. Největším problémem byla **finanční situace bankovního sektoru**, konkrétně velký, až neúnosný podíl tzv. toxických aktiv, resp. úvěrové angažovanosti bank ve stavebním sektoru a na trhu nemovitostí. ES banky tak stále více pocítovaly následky svých úvěrových aktivit v době stavebního boomu, který skončil v r. 2008. Do největších problémů se dostaly tzv. cajas, tedy, nejčastěji regionální, spořitelny (záložny).

Mezi hlavní kroky, které pomohly k ozdravení španělského bankovního sektoru, patřilo **opatření centrální banky** (Banco de España) o povinném zvýšení kapitálové přiměřenosti bank na 9%, v případě cajas (spořitelních ústavů) na 10%, které představovalo finanční náročnost ve výši cca 50 miliard EUR. V únoru 2012 přijala nová vláda **reformu finančního systému**, jejíž cílem bylo ozdravení pohledávek za stavebním sektorem a znamenalo další posílení kapitálu bank o cca 54 miliard EUR. Tzv. **druhá reforma finančního systému** zahrnovala požadavek na zvýšení kapitálu bank a vytvoření rezerv na případné pokrytí rizikových pohledávek zejména za stavebním sektorem, ve výši dosahující 30ti miliard EUR. Bankám bylo nařízeno posílení rezerv, a to primárně získáním prostředků na kapitálovém trhu. Pokud nebyly v tomto směru úspěšné, mohly se obrátit na stát, který je prostřednictvím tzv. Fondu řízené restrukturalizace bank (FROB), spravovaným Banco de España, zafinancoval, ovšem za 10ti procentní úrok na dobu 5ti let. Pokud banka nebude schopna splácet, dojde ke kapitalizaci půjčky a tak vlastně k zestátnění banky. Těmito kroky vláda dosáhla cca 45ti procentního kapitálového pokrytí toxických aktiv z celkové odhadované výše překračující 300 miliard EUR. Došlo k zestátnění některých bank (Bankia a další), které byly nadále převedeny do režimu výrazného omezení úvěrové aktivity směrem k nerizikovým sektorům či oblastem důležitým pro rozvoj ekonomiky: nemohou úvěrovat realitní ani hypoteční projekty, poskytují velmi omezeně spotřební úvěry a naopak podporují úvěry firmám - zejména zdravým malým a středním podnikům.

Hlavní část toxických aktiv byla postupně nasměrována do **konsolidační banky SAREB**, kterou vláda vytvořila koncem roku 2012 s mandátem na 15 let od ledna 2013. SAREB během roku 2013 a 2014 vstřebal většinu toxických aktiv (zejména v oblasti nemovitostí a developerských projektů) a postupně si vytvořil vlastní základnu investorů a své prodejní kanály. SAREB zůstává prodělečný, ovšem fakt, že se mu již koncem roku 2013 podařilo rozprodávat (za tržně velmi nízké ceny) některé majetky, sice podpořil propad cen nemovitostí ve Španělsku, zároveň se však jedná o důkaz efektivity a relativní úspěšnosti tohoto projektu: postupně se daří odbourávat míru toxických aktiv a nadále sanovat bankovní systém.

Pozitivní vývoj v sanaci španělského bankovníctví se začal reálně projevovat již od počátku 2014. V roce 2016 se španělské banky dále konsolidovaly, opětovně vykázaly zisk. Tento vývoj se odrazil i na postupném zlepšování ratingu španělských bank. Zdá se tedy, že většina velkých španělských bank prokazuje schopnost vyrovnat se se svými ztrátami a dosahují potřebné stability - to se ostatně projevilo i ve stresových testech ECB. Bankovní domy proto v roce 2020 hodlají pokračovat ve flexibilizaci svých sítí, převádění řady služeb na internetbanking, zmenšování počtu fyzických poboček apod. Cílem by měla být banka efektivnější, s levnějším provozem.

Španělsko je od počátku silným příznivcem evropské bankovní unie a všech jejích pilířů. Z jeho pohledu (zejména po absolvování krize bankovního sektoru) je prioritní, aby se sjednocením trhu snížily ceny financování bank, firem i států - teprve v takovém kontextu se plně mohou projevit pozitivní efekty reformy (daňová, bankovní na úrovni států apod.). Španělská zkušenost se záchraným programem EU a MMF byla pozitivní: oceněna byla zejména rychlá reakce BEI, kdy v době nejhlubší finanční krize státu poskytla prostřednictvím převodů přes místní banky úvěry malým a středním podnikům ve výši cca 80 mld. eur. Tento program konsolidované pomoci španělskému bankovníctví skončil v lednu 2014.



1.7 Daňový systém

Stále aktualizované informace ke konkrétní problematice naleznete na stránkách Finančního úřadu Španělska - [Agencia Tributaria](#).

Konzultace jsou rozděleny na fyzické osoby (ciudadanos) a právnické osoby (empresas y profesionales).

Komplexní daňová reforma

Během krize se Španělsko stalo jednou ze zemí EU, které v rámci HDP generují nejmenší množství státních příjmů. Jedním z důvodů je právě neefektivní systém vybírání daní – v roce 2011 Španělsko vykázalo nejmenší podíl spotřebních daní na HDP z celé EU. V červenci 2013 proto rozhodla vláda o ustavení komise nezávislých expertů, kteří dostali za úkol vytvořit návrh rozsáhlé a komplexní daňové reformy země. Materiál byl odevzdán Ministerstvu financí na počátku března 2014, to na jeho základě vypracovalo návrh zákona o daňové reformě, který byl schválen v červenci 2014. Hlavními cíly reformy, jež vstoupila v platnost 1. ledna 2015, je zjednodušení daňového systému, zvýšení efektivity vybírání daní (snížení výjimek, omezení apod.), orientace daňového systému na podporu rozvoje ekonomiky (snížení přímých daní a reforma daní z příjmů firem) a vytváření nových pracovních míst (snížení sociálních a zdravotních odvodů) a konečně teritoriální sjednocení pravidel (omezení kompetencí autonomních oblastí).

Od ledna 2015 se tak implementací daňové reformy snížila zejména daňová zátěž z příjmů fyzických osob a z příjmů firem. I přes snížení daňového základu však vláda správně počítala s meziročním navýšením daňových příjmů (+5,2 %) – a to zejména díky plánovanému posílení domácí poptávky a obecně růstu ES ekonomiky v daném roce. „Strop“ daně z příjmu fyzických osob se od počátku 2015 snížil z 52 % na 47 % a její minimální hranice z 24,75 % na 20 %. Navýšil se tak základ platů a vláda proto vsadila také na navýšení spotřeby – a tudíž meziročně s vyššími příjmy z DPH (+7,2 %). Navíc, díky mírnému navýšení zaměstnanosti došlo v roce 2015 k pouze minimálnímu meziročnímu snížení vládních příjmů z daně z příjmu fyzických osob (-0,6 %) – zaměstnanci sice nyní platí méně, ale zato jich je o trochu více. Od ledna 2015 se také snížila daň ze zisku firem z 30 % na 28 %.

Aktuální daňový systém Španělska

Španělský daňový systém lze rozčlenit do tří základních úrovní zdanění, a to daní stanovených centrální vládou, daní vyměřovaných vládami autonomních oblastí (AO) a daní určovaných místními úřady. Daňový systém rozeznává daně (impuestos), dávky a poplatky (tasas) a speciální poplatky (contribuciones especiales). Z celého Španělska pouze AO Baskicka a Navarra mají vlastní daňový režim.

Daně vybírané centrální administrativou jsou **daněmi přímými** (daň ze zisku společností, daň z příjmu fyzických osob, majetková daň, dědická a darovací daň) a **daněmi nepřímými** (daň z přidané hodnoty, daň z převodu majetku a kolkovné, spotřební daň, dovozní clo, daň z pojistných prémie).

Společnost je považována za španělský subjekt, pokud splňuje jednu z následujících podmínek:

- Byla založena dle španělských zákonů, její úřední sídlo je ve Španělsku, nebo má ve Španělsku efektivní sídlo.
- V případě, že by došlo ke sporu ohledně sídla společnosti, bude se vycházet z platných mezistátních daňových dohod, tzn. v případě ČR ze smlouvy o zamezení dvojího zdanění (viz zákon č. 23/1982 Sb.).
- Stálá provozovna (také viz čl. 5 a 7 smlouvy o zamezení dvojího zdanění), ve shodě se vzorovou daňovou úmlouvou OECD, společnosti s daňovým domicilem mimo Španělsko (ne rezidentská společnost) platí 20, resp. 25% daň z



čistého zisku vytvořeného z příjmů pobíraných ve Španělsku, tzn. že je daňově zatížena stejně jako španělské podniky. Pokud nerezidentská společnost převádí zisk vytvořený stálou provozovnou ve Španělsku do zahraničí, je zdaněn 25 % daní. Stálá provozovna zřízená ve Španělsku vede účetní záznamy v souladu s předpisy platnými pro místní podniky. Stálá provozovna může žádat místní úřady o daňové úlevy stejně jako španělské rezidentní společnosti.

- České a jiné zahraniční podniky, které nemají ve Španělsku zřízenou stálou provozovnu, a jejichž stát má uzavřenou mezivládní daňovou smlouvu, nemají ve Španělsku zdaňovány příjmy ani kapitálové výnosy (vyjma zisků z nemovitého majetku).
- Zdanění dalších druhů příjmů je upraveno smlouvou o zamezení dvojího zdanění (zákon č. 23/1982 Sb.), a to při snížené daňové sazbě (5 % daní u dividend brutto, je-li skutečným vlastníkem společnost, která vlastní přímo nejméně 25 % kapitálu společnosti vyplácející dividendy, nebo 15% daní u dividend brutto ve všech ostatních případech; daň až do 5 % u autorských práv a licenčních poplatků, s výjimkou vědeckých prací; úroky jsou osvobozeny od zdanění ve druhém státě, pokud by nebyl poskytnut úvěr stálé provozovně vlastněné příjemcem úvěru ve Španělsku). Stálá provozovna nerezidentní společnosti by měla zplnomocnit španělského občana nebo jinou zplnomocněnou osobu jako svého daňového reprezentanta (pro styk s finančními úřady), a jehož pověření by mělo být zapsáno na obchodním rejstříku.
- Pro oceňování inventáře se ve Španělsku může použít jakákoli metoda (například LIFO, FIFO, podle pořizovacích nákladů nebo vážené průměrné náklady), která je akceptována jak pro účetní, tak pro daňové účely. Odpisy (amortizace) jsou definovány jako odpočitatelný výdaj, za podmínky, že jsou efektivní a jsou-li zaneseny v účetní knize.
- Oficiální odpisové sazby jsou publikovány v úředním věstníku a majetek je tříděn do odpisových skupin (viz tabulka):

Roční odpisové sazby (%)		
	maximální	minimální
Průmyslové budovy	3,00	1,47
Obchodní budovy	2,00	1,00
Kancelářský nábytek	10,00	5,00
Počítače	25,00	12,50
Software	33,00	16,70
Vozidla	16,00	7,14
Stroje	12,00	5,55

Zvláštní pravidla odpisování platí pro aktiva používaná denně po dobu více než jedné běžné pracovní směny a pro aktiva nakoupená z druhé ruky. Příkladem může být metoda tzv. degresivních odpisů, kdy je povoleno u všech aktiv, s výjimkou budov a nábytku, amortizaci přesunout do prvních let jejich životnosti, kdy efektivní amortizace může být větší s tím, že k propočtu degresivních odpisů se použije koeficient, kterým se vynásobí účetní hodnota aktiv. Podniky, které si z technických důvodů přejí rychlejší odepisování svých aktiv, mohou požádat státní správu o stanovení speciálního odpisového plánu s vyššími ročními odpisovými sazbami.



U daně z příjmu fyzických osob IRPF - z celkových čistých výnosů a navýšení, nebo snížení majetku, platí ve Španělsku stejné kritérium jako u společností, totiž obvyklé bydliště, nebo sídlo (rezidence), a zda se na španělském území tato osoba zdržuje po dobu delší než 183 dní v průběhu běžného roku, nebo zda má ve Španělsku hlavní základnu pro rozvoj podnikatelské činnosti, nebo profese, či svých podnikatelských zájmů.

Devizoví cizozemci platí 25% daň z příjmu fyzických osob a 35% daň z kapitálových výnosů. V případě, že devizoví cizozemci (zde z ČR) mají zřízenou ve Španělsku stálou provozovnu, platí pro ně podmínky podle mezivládní dohody o zamezení dvojího zdanění (zákon č. 23/1982 Sb.)

Daň z majetkových převodů je vybírána jen za vymezené transakce, a to například za tzv. korporativní transakce (založení firmy, navýšení, nebo snížení kapitálu firmy) ve výši 1%, za převod nemovitosti 6%, za převod movitých aktiv 4%, za převod určitých práv k nemovitosti 1% a za určité veřejné úkony podle obchodního práva 0,5%. Na převod stavebních pozemků, nebo při prvním prodeji budovy je vyměřována DPH, je-li prodávajícím společnost či jednotlivý majetkový developer. Při druhém převodu a při dalších převodech nemovitostí ze strany společností, podnikatelů, nebo profesionálů během jejich činnosti si mohou tyto vybrat a zvolit si, zda chtějí být zdaněni daní z majetkových převodů, nebo DPH. Druhá možnost se obvykle volí, je-li kupcem podnikatel, nebo profesionál, který si může odpočítat celou DPH. Daň z majetkových převodů je nákladem kupujícího.

Spotřební daň je upravena zákonem 38/1992 a vztahuje se zejména na alkohol a alkoholické nápoje, pivo, paliva a zpracovaný tabák. Spotřební daň se všeobecně nevyměřuje na Kanárských ostrovech, Ceutě a Melille. Nicméně na Kanárských ostrovech se platí daň za alkohol a pivo a v Ceutě a Melille zase daň za zpracovaný tabák. V rámci pevninského Španělska se při nákupu vozidel platí daň podle emisí obsahujících CO₂ (do 120 gr/km se daň neplatí, do 160 gr/km 4,75 %, do 200 gr/km 9,75 %, více než 200 gr/km 14,75 %), na Kanárských ostrovech je nižší (do 120 gr/km se daň neplatí, do 160 gr/km 3,75 %, do 200 gr/km 8,75 %, více než 200 gr/km 13,75 %). Některé autonomní oblasti mohou dle článku 51 zákona č. 22/2009 zvýšit tyto sazby až o 15 %.

Z povinně vybíraných **místních daní** je třeba zmínit daň z nemovitostí, daň z ekonomických činností a daň z motorových vozidel. Daň z nemovitostí se obecně určuje na základě tzv. katastrální hodnoty stanovené městským úřadem, která nemůže překročit tržní hodnotu, a pomocí několika koeficientů až do maximální sazby 1,17% v případě majetku ve městech, nebo 1,11 % venkovského majetku. Výše daně z ekonomických činností se stanovuje při zahrnutí faktorů jako druhu činnosti, lokality, počtu zaměstnanců apod. Městský úřad může vycházet z minimálních sazeb daně publikovaných vládou.

Tzv. volitelné místní daně jsou daň z montáže a výstavby, které vyžadují souhlas municipality. Sazba daně se vypočte na základě skutečných nákladů jakýchkoli prací a stavební činnosti a pohybuje se mezi 2 až 4% s tím, že vyšší sazba se aplikuje v obcích nad 100 tisíc obyvatel. Další volitelnou místní daní je daň ze zhodnocení městské půdy, která se vyměřuje, kdykoli je prováděn převod půdy. Za základ výpočtu daně se bere procento z roční katastrální hodnoty v době převodu. Výše sazby odvisí od velikosti obce a pohybuje se mezi 16 až 30 %.

Autonomní oblast **Kanárské ostrovy** se díky svému geografickému umístění a celkové odloučenosti od pevniny těší tzv. daňovému režimu Kanárských ostrovů, a to na základě zákona 19/1994, doplněného Královským dekretem 3/1996, a zákona 13/1996. Celé území Kanárských ostrovů je definováno jako Zvláštní kanárská zóna (ZEC) pro účely výrobní, zpracovatelské, manipulační a obchodní činnosti. Společnosti (právnícké osoby), pobočky, stálé provozovny, které chtějí požívat výhod ZEC, se musí zapsat do oficiálního veřejného rejstříku společností ZEC. Zapsané společnosti pak mohou vykonávat transakce s nerezidentními společnostmi se sídlem mimo Španělsko, nebo s nerezidentními společnostmi majícími stálou provozovnu ve Španělsku za podmínky, že tyto transakce se nebudou realizovat s touto stálou provozovnou, nebo s jinými společnostmi v ZEC. Režim ZEC se vztahuje také na transakce spojené s výrobou hmotných statků, jež lze provádět s rezidenty nebo se stálými provozovnami nerezidentních společností ve Španělsku. Daňový režim ZEC zavazuje společnosti odvádět 1% daň ze zisku společností za transakce realizované v ZEC. Firmy v ZEC jsou osvobozeny od placení nepřímých daní za činnosti prováděné v ZEC. Devizoví cizozemci ze států mimo EU jsou v ZEC



osvobození od skutečné povinnosti placení daně ze zisku společností a daně z příjmu fyzických osob u výnosů, navýšení majetku a při rozdělování zisku v rámci ZEC. Daňový režim ZEC osvobozuje od placení daně z majetkových převodů a z doložených právních úkonů u transakcí společností, s výjimkou rozpuštění podniku, dále u nákupu zboží a práv určených na rozvoj činnosti společnosti, a u doložených právních úkonů, s výjimkou směnek, nebo převoditelných dokladů a čl. 31 zákona o dani, uskutečněných na kanárském území. Dále daňový režim ZEC osvobozuje od platby tzv. všeobecné nepřímé kanárské daně (IGIC) u transakcí uskutečněných s nerezidenty, nebo s jinými subjekty ZEC v případě dodávky zboží, poskytování služeb a u dovozu zboží. Dále režim ZEC osvobozuje při vstupu zboží do ZEC od placení zvláštní sazby ostrovní přírážky (TEAI) a od placení přírážky za výrobu a dovoz na Kanárské ostrovy u transakcí mezi subjekty ZEC a s nerezidenty. V rámci ZEC se snižuje zdanitelný základ společností u té části zisku, která se určí jako rezerva na investice (reinvestovaný zisk).



2. Zahraniční obchod a investice

Podkapitoly:

- 2.1. Obchodní bilance za posledních 5 let – vývoz, dovoz, saldo
- 2.2. Teritoriální struktura – postavení v (k) EU
- 2.3. Komoditní struktura
- 2.4. Zóny volného obchodu (VT parky, investiční zóny)
- 2.5. Investice - přímé zahraniční investice v teritoriu (odvětvová a teritoriální struktura)
- 2.6. Investice - podmínky vstupu zahraničního kapitálu (omezení, pobídky pro investory)

2.1 Obchodní bilance za posledních 5 let – vývoz, dovoz, saldo

Obchodní bilance podle kontinentů a seskupení zemí (v mil. EUR)					
	2015	2016	2017	2018	2019
Vývoz celkem	249 794	256 393	277 126	285 023	290 089
- EU	161 719	170 300	182 181	186 957	187 852
- ostatní evropské země	14 240	14 481	16 198	16 371	16 499
- Severní Amerika	12 883	12 871	14 109	14 630	15 974
- Latinská Amerika	14 885	13 534	15 257	15 319	15 945
- Asie	23 903	23 803	25 801	26 151	26 792
- Afrika	16 182	16 561	17 670	18 565	18 659
- Oceánie	1 809	1 611	1 993	1 922	1 869
Dovoz celkem	274 772	273 779	301 870	318 863	322 069
- EU	154 271	156 420	165 845	171 472	169 623
- ostatní evropské země	14 953	15 144	17 243	18 571	19 465



- Severní Amerika	13 815	14 258	15 521	14 901	17 133
- Latinská Amerika	14 397	13 648	17 000	18 110	15 802
- Asie	51 974	53 185	60 707	66 115	67 156
- Afrika	23 914	19 924	24 108	27 739	27 206
- Oceánie	766	799	982	1 054	796
Saldo celkem	-24 978	-18 754	-24 744	-33 840	- 31 980
- EU	7 448	12 802	16 336	15 484	18 229
- ostatní evropské země	-713	-590	-1 045	-2 199	- 2 966
- Severní Amerika	-932	-1 499	-1 412	-271	- 1 159
- Latinská Amerika	488	-61	-1 743	-2 791	-656
- Asie	-28 071	-29 248	-34 906	-39 963	- 40 364
- Afrika	-7 732	-3 743	-6 438	-9 137	- 8 548
- Oceánie	1 043	836	1 011	868	1 073

Zdroj: Secretaría de Estado de Comercio (Anual por áreas y países)

Vývoj zahraničního obchodu (v mil. eur)					
	2015	2016	2017	2018	2019
Vývoz	249 794	256 393	276 143	285 023	290 089
mez. změna v %	3,8	2,6	7,7	2,9	1,7



Dovoz	274 772	273 779	302 431	318 864	322 069
mez. změna v %	3,5	-0,4	10,5	5,6	5,6
Saldo	-24 978	-18 754	-26 288	-33 841	- 31 980
mez. změna v %	0,0	30,4	-51,2	-36,8	7

Zdroj: Secretaría de Estado de Comercio (Comercio Exterior, Desglose por sectores económicos)

Španělsko po řadu let vykazovalo záporné saldo obchodní bilance, které bylo částečně kompenzováno příjmy z cestovního ruchu.

Výsledky za rok 2019

Zahraniční obchod byl v roce 2019 jedním z motorů španělské ekonomiky - vývoz rostl meziročně o 1,7 % což je pozitivní, nicméně ve srovnání s předchozími lety zaznamenal výrazný pokles. Dovoz vrostl v roce 2019 o 5,6 %.

V roce 2019 došlo k mírnému zpomalení růstu exportu, zahraniční obchod však byl i nadále klíčový pro růst španělské ekonomiky.

ICEX (Státní instituce na podporu exportu) se v roce 2019 nadále zaměřovala na intenzivnější hledání příležitostí v zemích, kde EU jedná o volném obchodu (Kanada, Mexiko). Byla realizována řada programů na podporu španělského exportu a firmy a MSP byly státem vybízeny k diverzifikaci exportu.

Detailní statistiky španělského zahraničního obchodu je možno průběžně sledovat ve speciální sekci webových stránek [Ministerstva průmyslu a obchodu](#).

2.2 Teritoriální struktura – postavení v (k) EU

Prostor EU je pro Španělsko tradičně nejvýznamnějším z hlediska vývozu i dovozu (větší má EU podíl na španělském vývozu než dovozu, v obou směrech však přesahuje polovinu celkové hodnoty).

Export do zemí EU tvořil k lednu 2019 plných 65,9 % celkového exportu země, země EU jakožto odběratel ES zboží meziročně posílily svůj podíl o 1,7 %. Více než polovina celkového exportu směřuje do zemí Eurozóny. Hlavní exportní destinací v rámci EU byla i v roce 2019 pro Španělsko Francie (15 %) zejména díky ropě a ropným derivátům. Následovalo ji Německo (10,8 %) díky automobilovým komoditám a Itálie (8 %) především díky ropě a ropným derivátům, železu a oceli.

Z hlediska **dovozu** byla v roce 2019 hlavním partnerem opět EU. Hlavními dodavateli je Německo a Francie, mimo EU pak Čína a USA.

Teritoriální zaměření zahraničního obchodu - vývoz (v mil. eur)



Pořadí	Země	2018	2019
1	Francie	43 441	43 893
2	Německo	30 682	31 056
3	Itálie	22 833	23 214
4	Portugalsko	21 298	21 905
5	Velká Británie	18 581	19 666
6	USA	12 787	13 740
7	Nizozemsko	10 175	9 830
8	Belgie	8 358	8 292
9	Maroko	8 227	8 516
10	Čína	6 278	6 801
11	Polsko	5 613	6 181
12	Turecko	4 827	4 465
13	Mexiko	4 563	4 296
14	Švýcarsko	4 196	5 032
15	Alžírsko	3 381	2 914
16	EU-neuvedené země	3 281	2 868
17	Japonsko	2 530	2 725
18	Brazílie	2 423	2 599
19	Česká republika	2 404	2 532
20	Řecko	2 401	2 479



Teritoriální zaměření zahraničního obchodu - dovoz (v mil. eur)			
Pořadí	Země	2018	2019
1	Německo	40 233	39 929
2	Francie	34 664	33 413
3	Čína	26 911	29 154
4	Itálie	21 184	20 567
5	USA	13 174	15 534
6	Nizozemsko	12 994	13 947
7	Velká Británie	11 516	11 808
8	Portugalsko	11 675	11 424
9	Turecko	7 117	7 591
10	Belgie	7 415	7 435
11	Maroko	6 696	6 949
12	Polsko	5 459	45 692
13	Nigérie	5 631	5 659
14	Mexiko	4 729	4 612
15	Česká republika	4 289	4 368
16	Japonsko	4 133	4 356
17	Saúdská Arábie	4 636	4 254
18	Indie	4 013	4 231



19	Alžírsko	4 666	3 906
20	Brazílie	4 833	3 819

Zdroj: Secretaría de Estado de Comercio - ICEX

2.3 Komoditní struktura

Výsledky za rok 2018 a 2019

V daném roce se na **vývozu** nejvíce podílely komodity strojních zařízení a vozidel a následovaly potraviny.

Zahraněční obchod Španělska v r. 2019 (komoditní členění)						
sektor	Vývoz			Dovoz		
	mil. eur	v %	mez. změna (%)	mil. eur	v %	mez. změna (%)
Potraviny	48 507	17	5,7	35 690	11,1	11,1
Produkty energetiky	17 954	6,3	-6,6	44 291	13,8	- 7
Suroviny	7 079	2,5	- 8,1	10 183	3,2	-11,3
Polotovary (nechemické)	71 493	25	1,4	74 013	23	1,9
Stroje a zařízení	58 968	20,6	3,7	68 725	21,3	3,9
Automobilový sektor	44 207	15,4	- 0,4	40 400	12,5	0,5
Zboží dlouhodobé spotřeby	4 588	1,6	1,3	8 508	2,6	2,5
Spotřební zboží	29 355	10,3	4,4	38 697	12	5



Ostatní zboží	3 781	1,3	14,6	1 445	0,5	19,9
Celkem	285 492	100,0	1,9	319 497	100,0	0,8

Údaje k květnu 2020

Zdroj: Secretaría de Estado de Comercio - Ministerio de Economía y Competitividad

Zahraníční obchod Španělska v r. 2018 (komoditní členění)						
Sektor	Vývoz			Dovoz		
	mil. eur	v %	mez. změna (%)	mil. eur	v %	mez. změna (%)
Potraviny	45 907	16,1	0,2	35 059	11,0	1,2
Produkty energetiky	22 581	7,9	15,1	47 713	15,0	18,3
Suroviny	7 697	2,7	7,8	11 558	3,6	7,2
Polotovary (nechemické)	29 743	10,4	6,0	23 589	7,4	9,7
Chemické výrobky	40 789	14,3	5,1	48 743	15,3	8,5
Stroje a zařízení	55 981	20,0	1,1	65 840	20,6	1,5
Automobilový sektor	44 490	15,6	-1,5	40 138	12,6	2,7
Zboží dlouhodobé spotřeby	4 531	1,6	1,1	8 269	2,6	2,9
Spotřební zboží	28 416	10,0	0,8	36 766	11,5	0,5
Ostatní zboží	3 918	1,4	11,7	1 189	0,4	8,6
Celkem	285 024	100,0	1,8	318 864	100,0	-0,4



Údaje ke květnu 2020

Zdroj: Secretaría de Estado de Comercio - Ministerio de Economía, Industria y Competitividad

2.4 Zóny volného obchodu (VT parky, investiční zóny)

Přístavy měst Barcelony, Cádizu a Viga se těší statutu volných zón od vydání Královského dekretu z r. 1929 a novely zákona 1296/1986. Od dubna 1998 byl tento statut přiznán též Kanárským ostrovům /Puerto de la Luz a Las Palmas/. Pro speditéry z nekomunitárních zemí je aplikován specifický celní režim, který představuje celní výhody, jako např. bezcelní dovoz v omezeném rozsahu, dovoz v rámci aktivního zušlechťovacího styku, transformace zboží pod celní kontrolou, dočasný dovoz zboží na celní záznam apod. V přístavech je možno dále využít bezcelního skladování, balení, úprav zboží ve vymezeném rozsahu apod. Formality pro vstup zboží do prostoru mimo volnou zónu jsou stejné jako při běžném dovozu zboží (viz výše).

Pro bližší informace o režimu jednotlivých zón viz příslušné webové stránky: [Port de Barcelona](#), [Puerto Cádiz](#) a [Zona Francavigo](#).

2.5 Investice - přímé zahraniční investice v teritoriu (odvětvová a teritoriální struktura)

Rok 2018 byl z pohledu přímých zahraničních investic více než úspěšný - Španělsko definitivně ztratilo punc země v krizi a nalákalo řadu nových investorů. Rok 2019 provázela politická nejistota, v zemi se konaly dvakrát volby, ze kterých vzešla koaliční vláda Socialistické strany a levicové Podemos. Reformy avizované vládou v investorech budily určité obavy, stejně tak jako separatistické tendence v Katalánsku.

Zahraniční investice klesly v roce 2019 o 55,9 % na úroveň 24 788 milionů eur.

Jedná se o snížení investic ve srovnání s rokem 2018, kdy bylo dosaženo rekordních čísel ve výši 56 176 milionů eur, což bylo významně více než v roce 2017, a to z velké části díky nákupní operaci španělské Abertis italskou Atlantii.

Jen ve čtvrtém čtvrtletí 2019 klesly investice ve srovnání se stejným obdobím roku 2018 o 36,7 %, z 10 651 milionů na 6 737 milionů.

Madridská autonomní oblast v roce 2019 zaznamenala výrobní investice ve výši 13 702 milionů, což je o 67,5 % méně než v roce 2018.

Následuje Katalánsko, kde bylo investic o 0,4 % méně než o rok dříve.

Kolaps investic zaznamenali i v Baskicku, kde vzrostl z 2 691 milionů v roce 2017 na 916 milionů v roce 2018 a na 227 milionů v roce 2019.

Opačným směrem se zvýšily kastilské a leónské investice, kde se investice zvýšily téměř o 40%.

V Andalusii se také zvýšily ze 459 milionů na 836 milionů; Galicie - z 65 na 717 milionů; Na Baleárských ostrovech - ze 136 milionů na 271 milionů; Asturias - z 11 milionů na 117 milionů; Murcia - z 22 na 47 milionů; Extremadura, z 12 milionů na



23 milionů.

Nejvíce investovaly do Španělska v roce 2019 subjekty z Lucemburska (6 353 milionů), Nizozemska (3 973 milionů), Velké Británie (3 006 milionů) a Francie (2 495 milionů).

Pokud jde o vývoj zahraničních investic v roce 2020 je zřejmé, že koronavirová krize bude mít negativní dopad v první polovině roku, s přímým dopadem na hospodářskou aktivitu a s mnoha ekonomikami vstupujícími do recese, ačkoli lze očekávat, že vývoj bude ve druhé polovině roku pozitivnější.

Detailní statistiky přímých zahraničních investic ve Španělsku i španělských investic v zahraničí lze nalézt na webových stránkách [Data Invex](#).

Zahraníční investice ve Španělsku (v mil. EUR)				
	Brutto	mez. změna (%)	Netto	mez. změna (%)
2015-2019	185 530		134 571	64,8
2017	40 455	-	27 747	- 4,9
2018	56 176	38,9	45 464	63,8
2019	24 788	- 55,9	16 355	- 64

Zdroj: Registro de Inversiones Exteriores, Dirección General de Comercio e Inversiones

2.6 Investice - podmínky vstupu zahraničního kapitálu (omezení, pobídky pro investory)

Aktuální informace o investičních pobídkách, prioritních sektorech a geografických zónách apod. lze nalézt na webových stránkách státní agentury na podporu investic, [Invest in Spain](#).

Vláda v roce 2016 prezentovala **Kodex zahraničních investic ve Španělsku**, v němž každý investor může nalézt permanentně aktualizované informace týkající se podmínek investování, platné legislativy, pravidel, omezení, bilaterálních dohod o ochraně investic a proti dvojímu zdanění apod. Dokumenty jsou zatím k dispozici pouze ve španělštině, vláda plánuje co nejrychlejší uvedení v provoz také anglické mutace.

Dokument je možno zdarma stáhnout na: [Código de Inversiones Extranjeras en España](#)

Mezi hlavními kritérii pro rozhodování zahraničních investorů o kapitálovém vstupu na španělský trh jsou jeho základní parametry, totiž jeho rozloha (23 % z celkové rozlohy EU) a počet obyvatel (12 % z EU), dále možnosti exportu ze Španělska a expanze na trhy třetích zemí (především do Latinské Ameriky a severní Afriky) a růstový potenciál ekonomiky.

Základní podmínky pro vstup zahraničního kapitálu upravuje Královský dekret č. 1816/1991 o plné liberalizaci pohybu deviz a kapitálu v souladu s předpisy v EU, dále Královské dekrety 42/1993, 671/1992, 672/1992 a 1638/1996. Klima pro



zahraniční investice a kapitálové převody je zcela liberální. Zákony zaručují právo zahraničních investorů převádět do zahraničí bez omezení investovaný kapitál a výnosy z něj vytvořené ve Španělsku, stejně tak mohou volně převádět do zahraničí dividendy a zisk.

Ze zákona se rozlišují zahraniční investice ve Španělsku na:

- přímé investice
- investice do portfolia
- investice do nemovitostí
- jiné formy investic

Přímou investicí se rozumí získání účasti formou koupě stávajících akcií, nebo úpis nových akcií ve španělské společnosti, nebo koupě práv úpisu, nebo převoditelných cenných papírů, což by zahraničnímu investorovi umožnilo mít vliv na řízení, nebo kontrolovat španělskou společnost (firmu). Za vliv je považováno, dosahuje-li jeho účast 10% nebo více na základním kapitálu, nebo je-li zahraniční investor přímo nebo nepřímo zastoupen v představenstvu španělské firmy. Navíc je za zahraniční investici považováno, když sesterská společnost zahraničního investora, nebo jeho pobočka, nebo provozovna nerezidentní společnosti složí, navýší, nebo koupí kapitál poboček, nebo provozoven zahraničních firem a poskytne splatné zálohy, anebo poskytne dlouhodobý (delší než pětiletý) úvěr španělským firmám za účelem navázání, či udržení dlouhodobých hospodářských vazeb. Daný úvěr se stává přímou investicí, pokud úvěrující strana má přímou investici (viz výše) v dlužnickově společnosti, nebo pokud sdílí dlužníkova podnikatelská rizika.

Žádost o souhlas úřadů se podává devizově-finančním orgánům. Vyjádření připravuje rejstřík zahraničních investic při odboru Dirección General de Política Comercial e Inversiones Extranjeras (DGPCIE), ministerstva hospodářství. Úřady mají 30 dní na vyjádření. V případě, že se tak nestane, rozumí se, že investice byla mlčky odsouhlasena. Během dané lhůty mohou úřady vyžadovat doplňující údaje. Jakmile je úřední souhlas udělen, je investor povinen realizovat investici během následujících 6 měsíců, jinak se musí žádat o souhlas s investicí znovu.

U investic ze strany subjektů ze zemí mimo EU ve specifických oborech jako herny, kasina (gambling), televize, rozhlas, letecká doprava nebo činnosti přímo se vztahující k obraně státu (výroba zbraní, těžba strategicky důležitých surovin a uživatelské spojové služby a dopravní služby) se vyjadřuje rada ministrů. Úřady musí do 60 nebo 90 pracovních dní odpovědět. V případě, že odpověď není předána, rozumí se, že investice byla zamítnuta.

Investice do portfolia (úpis a nákup akcií španělských společností, úpis a koupě obchodovatelných dluhopisů vydaných španělskými státními nebo soukromými subjekty, nebo finanční nástroje vydané rezidenty) nejsou považovány za přímou zahraniční investici. Zahraniční investice do portfolia jsou plně liberalizovány, bez nutnosti jakéhokoli "a priori" souhlasu úřadů.

Z hlediska formálních náležitostí při dražbě akcií ať už kotovaných nebo nekotovaných na burze cenných papírů existuje ohlašovací povinnost zahraničního investora nebo tzv. veřejného autentizujícího úředníka z brokerské společnosti nebo agentury (ověřujícího původ investora a investice) vůči rejstříku zahraničních investic při odboru DGPCIE. Držitelé investic do cenných papírů v podnicích, jejichž akcie jsou kotovány na španělské burze, musí vyplnit u DGPCIE formulář o oznámení významných účastí. Držitel (nerezident) přímé investice, nebo portfoliové investice musí mít veden účet držeb cenných papírů, nebo vkladový účet cenných papírů u některé ze španělských kompetentních institucí. Vývoz a dovoz cenných papírů je volný, avšak až po předchozím ohlášení na rejstříku zahraničních investic DGPCIE.

Pobočky českých firem a kanceláře jiných zahraničních společností musí ze zákona vyplnit vždy do konce I. čtvrtletí běžného roku tzv. liaison účet s mateřským podnikem, co se týče transakcí mezi pobočkou a mateřským podnikem uskutečněných do 31. 12. předchozího roku.



Pobočky zahraničních firem ve Španělsku musí ustanovit svého trvalého právního zástupce. Devizoví cizozemci, kteří pobírají příjem ve Španělsku, musí ustanovit svého daňového představitele a jeho jmenování musí být oznámeno do 2 měsíců úřadům. Jinak se při absenci zástupce pro daňové záležitosti vystavuje devizový cizozemec riziku uložení pokuty.

K pobídkám pro investory lze uvést následující. Zahraniční investoři se těší podpoře ze strany centrální vlády, vlád AO a určitých provinčních a municipálních úřadů, a to především tak, že mohou využívat grantů a pobídek na podporu zaměstnanosti, nájmu pracovní síly s určitým druhem kvalifikace, na podporu zakládání nových podniků, investičních a výzkumných a vývojových projektů. Nad tento rámec pobídek mohou zahraniční investoři ještě využít komunitární programy různých druhů subvencí na podporu investic.

Mezi hlavní zvýhodnění zahraničních investic ve Španělsku lze řadit:

1. státní a regionální pobídky na podporu zaškolení a zaměstnanosti,
2. státní podpory pro vybrané obory,
3. regionální investiční podpory,
4. státní pobídky na podporu malých a středních podniků,
5. pobídky na podporu internacionalizace podniků,
6. podpory komunitární.

Ad 1) Státní pobídky na podporu zaškolení a zaměstnanosti zahrnují jednak granty přidělované přes Nadaci nepřetržitého vzdělávání na úhradu části nákladů zaškolení (platů vyučujících, nájmu zařízení, dodávek materiálu a za spotřebovanou elektrickou energii, vodu, plyn), jednak subvence z Evropského sociálního fondu na vzdělávání pracujících s nedostatečnou kvalifikací. Pobídky na podporu zaměstnanosti se orientují na subvence firmám pro účely najímání pracujících na dobu neurčitou u osob dlouhodobě nezaměstnaných (déle než 1 rok) a osob mladších 30 let registrovaných jako nezaměstnané. Pobídky se týkají také žen nezaměstnaných po dobu delší 1 roku, osob starších než 45 let registrovaných jako nezaměstnané a invalidních osob. Pobídky se poskytují jako úlevy v rozmezí 40–60 % z příspěvků zaměstnavatele na sociální zabezpečení po dobu 24 měsíců od data uzavření pracovní smlouvy.

Další pobídky a úlevy jsou poskytovány také na podporu přeměn z pracovních smluv na dobu určitou na dobu neurčitou, a na podporu lokální zaměstnanosti (podniky nad 25 zaměstnanců).

Ad 2) Státní podpory pro vybrané obory mají podobu finanční pomoci státu a daňových zvýhodnění, většinou ve formě nenávratných dotací ve výši 20–50 % z celkové investované částky. O dotaci rozhoduje odbor průmyslové technologie ministerstva průmyslu a energie.

Dále daný podnik má přístup ke zvýhodněným úvěrům přes Státní úvěrový institut (ICO), nebo banky ve státním vlastnictví, tzn., že se jedná o úvěry s nižšími úrokovými sazbami než na trhu (s dotovaným úrokovým diferencialem) a delšími splátkovými obdobími, než jaké nabízejí komerční banky. Navíc ještě podnik bývá osvobozen od municipálních daní, daňových poplatků při založení firmy, neplatí dovozní clo za strojní vybavení a požívá úlev u daní ze zisku společností. Cílovými obory pro shora zmíněné státní podpory jsou zemědělsko-potravinářské podniky (od zemědělské výroby a rybolovu až po navazující velkoobchod), energetika, doly, technologické inovace, výzkum a vývoj.

Ad 3) Regionální investiční podpory jsou vymezeny v souladu s požadavky EU a o jejich udělování rozhoduje oddělení regionálních ekonomických pobídek. Celý systém zahrnuje nenávratné finanční subvence na část investičních nákladů buď v tradičních oborech, které procházejí restrukturalizací v oblastech postižených vyšší nezaměstnaností, nebo jsou subvence směřovány do diversifikace výroby s cílem snížení závislosti daného regionu na omezeném počtu sektorů. Geograficky je přitom z území Španělska vymezeno pro tento účel 80% rozlohy (obdobné členění jako v EU). Průměrná výše subvence se pohybuje kolem 50% z investované částky. V oblastech třídy I lze získat až 50% subvenci, nejnižší 20%



subvenci pak v oblasti třídy IV. Souběžně je území rozděleno mezi tzv. zóny podpory hospodářství (ZPE) a speciální zóny (ZE) umístěné tam, kde restrukturalizační proces v průmyslu měl největší dopad na podnikání a zaměstnanost, podle toho, do kterých odvětví budou jaké investice realizovány.

Ad 4) Tzv. iniciativa pro malé a střední podniky (MSP) v rozvoji podnikání a tzv. operativní program pro Španělsko komunitární iniciativy pro MSP jsou stěžejními dokumenty určující podmínky pro jejich rozvoj s tím, že požadavky kladené na žadatele čerpání těchto subvencí jsou určeny v Královském dekretu 937/1997. Benefičienty těchto subvencí mohou být MSP do 250 zaměstnanců a s ročními tržbami do 40 milionů EUR a účast jiných subjektů na jejich kapitálu nesmí přesáhnout 25%, pokud tito nejsou státními podniky holdingového typu, podniky rizikového kapitálu, institucionální investoři a pokud tyto subjekty společně, nebo jednotlivě nekontrolují MSP. Benefičienty subvencí mohou být také zprostředkovatelské subjekty (státní, polostátní a soukromé neziskové organizace poskytující služby na podporu MSP, dále ziskové organizace ve státním vlastnictví, finanční a úvěrové ústavy). Programy MSP, na které lze žádat tyto subvence jsou projekty mezipodnikové obchodní spolupráce (poradenství, studie proveditelnosti, zprostředkovatelské subjekty v rámci nadnárodních organizací apod.) s nárokem do 50% subvence nákladů projektu (do 75%, je-li beneficiem zprostředkovatelský subjekt), programy na podporu informačních služeb, programy na inovační projekční technologie (nikoli projekty průmyslového designu) se subvencí až do 50%.

Ad 5) Pobídky na podporu internacionalizace podniků jsou orientovány výhradně na stimulaci španělských investic v zahraničí. Koncem r. 1999 vláda aktualizovala fondy, které bude spravovat Španělská společnost pro rozvojové financování (COFIDES). Fondy budou sdružovat prostředky coby záruční fond na financování investic v zahraničí, fond pro zahraniční investice a fond pro zahraniční investice ze strany MSP.

Ad 6) Komunitární podpory doplňují španělské finanční rozvojové plány. Komunitární opatření se zaměřují na nejméně rozvinuté venkovské oblasti s nízkým příjmem a s vysokou nezaměstnaností a na oblasti s průmyslovými obory procházejícími krizí (ocelářství, loděnice atd.). Podpory mají podobu globálních a individuálních půjček Evropské investiční banky (EIB). Maximem globálních půjček je 50% investičních nákladů, avšak půjčky nesmí být použity jako kapitál podniku, nebo na nákup akcií, účastí apod. Lhůta úvěru osciluje obvykle mezi 5 a 12 lety, s karencí 2 až 3 roky.

V případě individuálních půjček se jedná o velké investiční projekty. Úvěr může být poskytnut až do 50% celkových investičních nákladů při minimu investice 25 milionů EUR. Lhůta úvěru se pohybuje mezi 4 a 20 lety, s karencí v délce 1/3 splátkového období. Benefičient musí předložit bankovní garanci.

Vedle EIB a Evropského investičního fondu (pro záruky na úvěry a pro dočasné akvizice a řízení minoritních účastí v podnicích) mají největší váhu u finančních pobídek Strukturální fondy. Pravidla pro poskytování podpor z nich jsou obecně známá, proto nebudou v této souvislosti rozváděna.



3. Vztahy země s EU

Podkapitoly:

- 3.1. Zastoupení EU v zemi
- 3.2. Obchodní vztahy země s EU
- 3.3. Poskytování rozvojových fondů a nástrojů EU

3.1 Zastoupení EU v zemi

Representación del Parlamento Europeo

web: www.europarl.es

Representación de la Comisión Europea

Web: http://ec.europa.eu/spain/index_es.htm

Paseo de la Castellana, 46, 28046 Madrid

Telefon: +34 91 423 80 00

Paseo de Gracia, 90, 1º, 08008 Barcelona

Telefon: +34 93 467 73 80

3.2 Obchodní vztahy země s EU

Trh EU je pro Španělsko stále klíčovým partnerem, kam proudí většina vývozu a odkud země dováží velký podíl zboží i služeb.

[Pro bližší informace o historii vztahů Španělska s EU.](#)

3.3 Poskytování rozvojových fondů a nástrojů EU

Ohledně veškerých finančních vztahů Španělska a EU je možno se informovat ve výročních zprávách, které publikuje [Ministerstvo financí](#).

Španělsko je v posledních několika letech ze všech členských zemí EU příjemcem projektů Evropské investiční banky s největší souhrnnou výší investic. EIB se zde tradičně soustředí na infrastrukturu, v posledních letech však začíná realizovat i projekty na podporu malých a středních podniků (včetně jejich přístupu k financování a úvěrům), automobilového průmyslu a dalších prioritních sektorů.



4. Obchodní a ekonomická spolupráce s ČR

Podkapitoly:

- 4.1. [Bilance vzájemné obchodní výměny za posledních 5 let](#)
- 4.2. [10 nejvýznamnějších položek českého vývozu/dovozu](#)
- 4.3. [Vzájemná výměna v oblasti služeb](#)
- 4.4. [České investice v teritoriu: Firmy a joint-ventures ve vzájemném obchodu a v ostatních oblastech ekonomické spolupráce](#)
- 4.5. [Smluvní základna mezi oběma státy](#)
- 4.6. [Zahraniční rozvojová spolupráce](#)

4.1 Bilance vzájemné obchodní výměny za posledních 5 let

Zdroj: ČSÚ

Pozn.: Španělská metodologie výpočtu obchodní bilance se liší, proto výsledky ve šp. bilancích nemusí být identické.

V posledních letech zůstává vzájemný vývoz a dovoz na standardní úrovni bez zásadních změn, ovšem s trvalým meziročním nárůstem. ČR tradičně ukončuje roky s pozitivním saldem, přičemž v roce 2019 se hodnoty vývozu i dovozu opět navýšily.

Bilance obchodní výměny (v mil. EUR)					
	2015	2016	2017	2018	2019
Vývoz	3 738	4 132	4 628	5 386	5 696
Dovoz	2 225	2 388	2 557	2 656	2 754
Obrat	5 963	6 521	7 185	8 043	8 451
Saldo	1 514	1 744	2 071	2 730	2 942

Vedle zavedených komodit z minulých let (automobily Škoda, včetně velkého množství subdodavatelů komponentů pro automobilový průmysl, elektronické a optické přístroje a jejich komponenty, obráběcí a kovací stroje, chemické výrobky, sklo, jablonecká bižuterie, pivo apod.), si získávají trh prostřednictvím vlastního zastoupení i výrobci koupelnových systémů Ravak či kuchyňských potřeb Tescoma. Z hutních výrobků převažuje válcovaný materiál z Vítkovic a Ostravy.

[17x stručná charakteristika jednotlivých autonomií, zahraniční obchod a obchod s ČR](#)

4.2 10 nejvýznamnějších položek českého vývozu/dovozu

Komoditní struktura vývozu v r. 2019 (v tis. CZK)		
Kód zboží	Název zboží	Stat. hodnota



87	Motorová vozidla	63 616 094
84	Reaktory, kotle, mechanické přístroje	27 644 106
85	Přístroje pro el. záznam, reprodukce zvuku, TV	21 645 189
38	Chemické výrobky	3 147 401
40	Kaučuk a výrobky z kaučuku	3 111 129
39	Výrobky z plastů	2 324 008
73	Výrobky ze železa a oceli	2 106 329
95	Hračky, sportovní potřeby	1 960 853
90	Chirurgické a optické přístroje	1 829 396
94	Nábytek, lůžkoviny, svítidla, stavby montované	1 638 886

Komoditní struktura vývozu v r. 2018 (v tis. CZK)

Kód zboží	Název zboží	Stat. hodnota
87	Vozidla motorová	57 599 965
84	Reaktory, kotle, mechanické přístroje	31 855 092
85	Přístroje pro el. záznam, reprodukce zvuku, TV	20 398 027
40	Kaučuk a výrobky z kaučuku	3 023 754
73	Výrobky ze železa nebo oceli	2 281 608
39	Plastové výrobky	2 187 096
95	Hračky, potřeby sportovní	1 702 772
94	Nábytek, lůžkoviny, svítidla, stavby montované	1 562 350
90	Chirurgické a optické přístroje	1 297 583
48	Karton a papírové výrobky	1 082 976

Zdroj: ČSÚ - [Statistiky zahraničního obchodu](#)

Komoditní struktura dovozu v r. 2018 (v tis. CZK)



Kód zboží	Název zboží	Stat. hodnota
87	Motorová vozidla	21 703 759
85	Přístroje pro el. záznam, reprodukce zvuku, TV	5 746 265
84	Reaktory, akumulátory, mechanické přístroje	5 119 987
39	Výrobky z plastů	4 532 501
02	Maso	3 687 103
40	Kaučuk a výrobky z kaučuku	3 000 945
07	Zelenina	2 828 248
08	Ovoce, citrusy, ořechy	2 613 228
30	Farmaceutické výrobky	2 371 188
73	Výrobky ze železa a oceli	2 234 865
Komoditní struktura dovozu v r. 2019 (v tis. CZK)		
Kód zboží	Název zboží	Stat. hodnota
87	Vozidla motorová	17 941 264
84	Přístroje el. záznamu, reprodukce zvuku, TV	6 465 439
85	Reaktory, akumulátory, mechanické přístroje	5 946 111
39	Plastové výrobky	4 881 657
02	Maso	4 770 215
40	Kaučuk a výrobky z kaučuku	2 290 257
07	Zelenina	2 878 692
30	Farmaceutické výrobky	2 827 652
08	Ovoce, citrusy, ořechy	2 771 667
73	Výrobky ze železa nebo oceli	2 250 452

Zdroj: ČSÚ - [Statistiky zahraničního obchodu](#)

Mezi jednotlivými položkami se opět nejvýrazněji prosadil automobilový průmysl, který představuje více než 25 % českého dovozu ze Španělska, elektronické a telekomunikační přístroje, již tradičně dovážíme ovoce a zeleninu. S nevelkým podílem, zato však každoročně, se ve statistice objevují farmaceutické výrobky, plasty či kaučukové produkty.



4.3 Vzájemná výměna v oblasti služeb

Platební bilance vzájemné výměny za 2019 (v mil. Kč)			
Název služby	Příjmy	Výdaje	Saldo
Výrobní služby u cizích fyzických vstupů	67,8	40	27,8
Opravy a údržba	898	200,4	697,6
Doprava	6 853,3	3 278,3	3 575
Cestovní ruch	3 586,7	3 616,7	- 30
Stavební práce	156,5	3,4	153,1
Pojišťovací služby	256,9	172,2	84,5
Finanční služby	31,5	6,4	25,1
Poplatky za využívání duš. vlastnictví	27,4	68,2	-40,6
Telekomunikační služby	199,7	407,2	-207,5
Ostatní podnikatelské služby	1 145,8	2 949,2	-1 803,4
Osobní, kulturní, rekreační služby	10,5	53	-42,5
Celkem	13 234,7	10 795	2439,7

Zdroj: ČNB

České firmy působící v oblasti služeb

Mezi největší české poskytovatele služeb patří ČSA a v nákladní dopravě celá řada provozovatelů kamionové dopravy.

Překážky a bariéry bránící proniknout na trh

S překážkami zásadního charakteru se český poskytovatel služeb pravděpodobně nesetkává. Podle dostupných informací je možno specifikovat skutečnosti, které mohou komplikovat vstup na trh následovně:

překážky administrativního rázu: každá autonomní oblast může mít odlišné požadavky k umožnění poskytování služeb. Nicméně jakmile je poskytovatel zaregistrován, platí registrace pro celém Španělsku.

obchodní bariéry:

- monopoly, výhradní dodavatelé - mohou se vyskytnout zejména v oblasti energie a telekomunikací, závisí to na konkrétním případě
- cenové - španělské firmy od dodavatele z ČR většinou očekávají výrazně nižší cenu, neboť nás stále považují za východní blok, kde se vyrábí levně
- bariéry při průniku na trh - nedostatečná znalost trhu, nedostatečné kapacity pro marketingovou činnost (zejména z



- důvodu decentralizovaného správního členění Španělska do 17 autonomních oblastí + 2 autonomní enklávy)
- bariéry nedostatečné podnikatelské výkonnosti - nedostatečná finanční síla event. kvalitativně a cenově nekonkurenční produkt, další všeobecnou potíží je podcenění marketingu a jeho zjednodušené chápání jako průzkum trhu a ne jako dialog s trhem
 - problémy související s kvalitou lidských zdrojů - jazykové vybavení je nejčastější handicap. Španělé dokáží při jednání ocenit partnera s perfektní angličtinou nebo francouzštinou, i když vždy dávají přednost španělštině. Pro rozvoj další spolupráce preferují svůj rodný jazyk a jsou pro to ochotni upřednostnit i méně výhodnějšího partnera
 - manažerské dovednosti - to je rovněž všeobecné a platné na všech trzích. Pokud manažer není schopen řídit a koordinovat chod společnosti, partner jej snadno odhalí a ve spolupráci nepokračuje

Další perspektivní obory

- logistika - autonomní oblasti kladou důraz na poskytování logistických služeb a podporují budování nových logistických center
- pohostinství, zábavní průmysl, wellness centra - vzestup životní úrovně Španělů podporuje vnitřní poptávku
- doprava - španělský strategický plán pro infrastrukturu počítá s významnými investicemi do železnic. Část je určena na modernizaci železničních stanic a stávajících železničních tratí a na telekomunikační síť založenou na optickém vláknu. Po železnicích následuje infrastruktura silnic, kde se chtějí zaměřit zejména na zlepšení a zvýšení bezpečnosti dálnic. V letecké infrastruktuře jde také o investice do terminálů a na bezpečnost a navigaci
- životní prostředí - potřeba zejména v oblasti analytiky vod, půd a odpadů, dále geofyzika a geotechnologie, konzultační služby

V kapitole 4.1. je uvedena stručná charakteristika jednotlivých autonomií včetně vývoje jejich celkového zahraničního obchodu a obchodu s ČR.

4.4 České investice v teritoriu: Firmy a joint-ventures ve vzájemném obchodu a v ostatních oblastech ekonomické spolupráce

Nejvýznamnější investice směřovaly v minulých letech tradičně do zemědělské výroby, zejména ovocnářství, v současné době se však investoři spíše orientují na sektor energetiky a také do nákupu realit. Pokračuje příliv investic do sektoru služeb, zvláště v cestovním ruchu (cestovní kanceláře, hotelová, ubytovací a stravovací zařízení, mezinárodní doprava a spedice, částečně obchodní zprostředkovatelské služby) ve středomořské oblasti a na Kanárských ostrovech.

Bližší informace o investičním prostředí ve Španělsku včetně investičních trendů, příležitostí a incentív lze dohledat na webových stránkách [Invest in Spain](#)

Pro české investory nevyplývají výslovně jiná investiční rizika než pro investory z jiných států (viz kapitola 2.6.).

Oblastní a sektorová skladba českých investic ve Španělsku	
Sektor	Oblasti
Energetika	Katalánsko



Zemědělská výroba, ovocnářství	Andalusie
Stavebnictví	Baleárské ostrovy
Nemovitosti	Katalánsko, Madrid, Valencie, Andalusie, Kanárské ostrovy
Cestovní ruch	Kanárské ostrovy
Velkoobchod	Katalánsko, Madrid, Valencie
Pohostinství	Katalánsko
Doprava	Madrid, Baskicko
Vědecký a technický sektor	Katalánsko

Zdroj: [Data Invex](#)

Seznam hlavních českých firem podnikajících ve Španělsku:

Czech Airlines

Select Aviation GSA
 C/ Princesa, 2 pl.2 ofic. 1
 28008 Madrid
 tel.: 902.091.228
 e-mail: mad@selectaviation.es
www.selectaviation.es

ŠKODA AUTO IBÉRICA

C/ de la Selva, 22
 Parque Negocios Mas Blau II
 08820 El Prat de Llobregat
www.skoda-auto.com

ŠMERAL IBÉRICA

C/ Méjico, 2, local 3
 08320 El Masnou - Barcelona
 tel.: 93.540.32.92
www.smeral.es

TESCOMA ESPAÑA

C/ Molí Nou, Parcela E-4
 Pol. Ind. Ridel, Apdo. Correos 310
 03110 Mutxamel - Alicante
 tel.: 902.678.999



www.tescoma.es

ENIGMA BOHEMIA

Avda. Manoteras 22, 3, L-100
28050 Madrid
tel.: 91.376.82.03

www.enigmaboheミア.com

EMERSA

Avda. de Tenerife 24
Polígono Industrial del Norte
28709 San Sebastián de los Reyes
tel.: 91.65.39.188

www.emersa.es

BUDĚJOVICKÝ BUDVAR

COMERCIAL MASOLIVER
C/ Puntia, 18
17857 Beguda-Girona
tel.: 972.290.119

www.masolivergrup.com

MECTRA

Andrés Mancebo, 32, 1°
46023 Valencia
tel.: 963.374.919

www.mectra.net

mmcité 5

Pol. Industrial Masía del Juez
C/ Perelló 29
46900 Torrent
tel.: 963.169.111

www.mmcite.com

STAROPRAMEN

FRUTAPAC
C/ Muntaner, 374, 5°
08006 Barcelona
tel.: 93.240.56.30

www.frutapac.com

Compañía hispano checa de cerveza

Polígono Ind. Camí del Frares s/n
25001 Lleida
e-mail: carlos@cervezabernard.es

**RAVAK ESPAÑA**

Av. de Barcelona, 238
Polígono Industrial "El Pla"
08750 Molins de Rei-Barcelona
tel.: +34 627 123 262
www.ravak.es

USSPA HISPANIA

C/ Miguel Servet, 24
Pol. Industrial de Elche
03203 Elche - Alicante
tel.: 966.446.052
www.usspa.es

Maquinaria Márquez

C/D, Pol. Industrial Malpica, nave 166

50016 Zaragoza
www.maquinariamarquez.com

LINET IBERIA

C/ Bruselas Servet, 24
Pol. Industrial de Elche

28232 Las Rozas-Madrid

www.linet.es

Crocodile Spain

C/ Príncipe Vergara, 57-59

28006 Madrid

www.crocodile.com

Wag Mobility Solutions Iberia

Pol. Industrial Asparrena

50016 San Román de San Millán-Álava

Terezia Company



C/ La coruja 2, B

38111 Tenerife - Kanárské ostrovy

www.terezia.eu

Španělské investice v ČR

Nejvýznamnější španělskou investicí byl nákup majoritního podílu 51,1 % Českého Telecomu španělskou Telefónicou v roce 2005. Počáteční investice ve výši Kč 82,6 mld. byla postupně navýšena odkupem dalších akcií až na celkových Kč 112 mld., což představoval 69,4% podíl v Českém Telecomu. Telefónica S.A., která vlastnila (včetně vlastních akcií) 70,8% společnosti Telefónica Czech Republic prodala koncem roku 2013 65,9% podíl investiční skupině PPF.

V roce 2006 koupila španělská společnost Aqualia (součást skupiny FCC) 100% podíl v Ostravských vodárnách a kanalizacích.

Za významnou česko-španělskou fúzi lze v minulých letech rovněž považovat kapitálový vstup renomované španělské stavební společnosti OHL Madrid (Obrascón-Huarte-Laín) do skupiny firem ovládaných konsorciem ŽS Brno - Uherský Ostroh. V oblasti služeb a cestovního ruchu zde působí mezinárodní síť hotelů Barceló, Hotusa, NH Hoteles a skupina Meliá. Automobilový průmysl zaznamenává razantní nárůst investic zejména ze skupiny Grupo Antolin, která i v roce 2017 rozšířila počet svých provozoven na území ČR.

Většina podniků zakládaných španělskými partnery v ČR jsou buď 100% španělské přímé investice, nebo investice do portfolia. Řada investic je zaznamenána do nemovitostí, z nichž u některých nelze vyloučit spekulativní záměr.

V následujícím odkaze lze nalézt seznam veškerých španělských společností působících na českém trhu:

[Španělské firmy v České republice](#)

4.5 Smluvní základna mezi oběma státy

- Smírčí a rozhodčí smlouva mezi Československou republikou a Královstvím španělským (č. 18/1930 Sb.)
- Ujednání mezi ČSSR a Španělskem o vzájemném zřízení konzulárních a obchodních zastupitelství (č. 28/1971 Sb.)
- Dlouhodobá dohoda mezi vládou ČSSR a vládou Španělska o obchodních stycích (č. 31/1973 Sb.)
- Dohoda mezi vládou Československé socialistické republiky a vládou Španělska o letecké dopravě (č. 89/1974 Sb.)
- Dlouhodobá dohoda mezi ČSSR a Španělským královstvím o obchodní výměně a rozvoji hospodářské a průmyslové kooperace (č. 107/1978 Sb.)
- Dohoda o kulturní spolupráci mezi vládou Československé socialistické republiky a vládou Španělska (č. 5/1980 Sb.)
- Dohoda mezi vládou Československé socialistické republiky a vládou Španělského království o mezinárodní silniční dopravě a Protokol vypracovaný na základě článku 19 této dohody (č. 155/1979 Sb.)
- Smlouva mezi Československou socialistickou republikou a Španělskem o zamezení dvojího zdanění a zabránění daňovému úniku v oboru daní z příjmu z majetku (č. 23/1982)
- Smlouva mezi Československou socialistickou republikou a Španělskem o právní pomoci, uznání a výkonu rozhodnutí ve věcech občanských (č. 6/1989 Sb.)
- Ujednání o zrušení vízové povinnosti mezi Českou a Slovenskou Federativní Republikou a Španělským královstvím (č.



335/1992 Sb.)

- Smlouva o přátelských vztazích a spolupráci mezi Českou a Slovenskou Federativní Republikou a Španělským královstvím (č. 578/1992 Sb.)
- Dohoda o vzájemné ochraně a podpoře investic mezi Českou a Slovenskou Federativní Republikou a Španělským královstvím (č. 647/1992 Sb.)
- Dohoda mezi vládou České republiky a vládou Španělského království o sukcesi do dvoustranných smluv sjednaná výměnou dopisů (r. 1995)
- Ujednání mezi Ministerstvem školství, mládeže a tělovýchovy ČR a Ministerstvem školství, kultury a sportu Španělska o zřízení a činnosti česko-španělských tříd na gymnáziích v ČR (č. 35/2001 Sb.)
- Smlouva o sociálním zabezpečení mezi ČR a Španělským královstvím (č. 52/2004 Sb.)
- Správní ujednání k provádění Smlouvy o sociálním zabezpečení mezi ČR a Španělským královstvím (č. 53/2004 Sb.)

4.6 Zahraniční rozvojová spolupráce

ČR neposkytuje Španělsku rozvojovou pomoc.

K doplnění aspektů rozvojové pomoci je třeba uvést, že španělská administrativa zahrnuje do oficiální rozvojové pomoci i položky, které jinak zůstávají součástí bilaterální zahraničně - obchodní politiky. Jde především o tzv. konverzi pohledávek v rozvojových zemích ve prospěch španělské firemní sféry v oblasti investic. Španělsko se snaží respektovat v této oblasti závazky přijaté v rámci EU na Konferenci o financování v rozvojových zemích v Monterrey.

Španělská rozvojová pomoc zahrnuje přímou nevratnou pomoc, prostředky pro NGO, kulturní a školskou spolupráci, částečné prominutí dluhů a kreditní linky. Prioritními příjemci jsou Latinská Amerika (Bolívie, Ekvádor, Paraguay, Kolumbie, Peru), v rámci Středomoří severní Afrika (Maroko, Tunisko, Alžírsko) a palestinská území. V Africe se Španělsko zaměřuje na regiony s historickými vazbami - Senegal, Kapverdy, Rovníkovou Guineu, atd. V Asii zůstaly prioritou Filipíny, v Evropě Albánie, Bosna a Hercegovina a FYROM.

K finálnímu rozdělování pomoci Španělsko využívá jak NGO, tak mezinárodní organizace (především EU a OSN - UNHCR, FAO, OMS, UNICEF a UNRWA) a mezinárodní specializované organizace (především Mezinárodní červený kříž a Mezinárodní federace červeného kříže a červeného půlměsíce). Vnitropoliticky rozvojovou pomoc řídí Ministerstvo zahraničních věcí a rozvojové spolupráce a jeho podřízená složka, AECID (Španělská agentura pro mezinárodní spolupráci a rozvoj).

Od roku 2011 disponuje Španělsko novou národní metodou na distribuci rozvojové pomoci, tzv. Řídícím plánem španělské spolupráce, který (ve své aktuální, čtvrté fázi) zahrnuje roky 2013-2016. Geograficky se země dělí následovně:

- **Prioritní země**, na které se soustřeďuje většina zdrojů (70% bilaterální pomoci), v jejichž případě se pro každou pravidelně vypracovává rámcový strategický plán, vycházející z jednání s každou zemí a z principu propojení politik. Konkrétně se jedná o 23 zemí - v Latinské Americe o Honduras, Nikaraguu, Salvador, Guatemalu, Haiti, Dominikánskou republiku, Paraguay, Bolívii, Peru a Ekvádor, v Maghrebu a na BV o Alžírsko, Maroko, Mauretánii, Tunisko, Západní Saharu a palestinská území, v subsaharské Africe o Mosambik, Angolu, Namibii, Senegal a Kapverdy a v Asii a Tichomoří o Vietnam a Filipíny.
- **Země, kterým je věnována zvláštní pozornost** - jde o státy nacházející se ve zvláštní situaci z důvodu potřeby prevence konfliktů, nastolení míru, nedostatečného dodržování LP, málo demokratických systémů nebo přírodních katastrof. Konkrétně se jedná v LA o Kubu a Kolumbii, v Maghrebu a na BV o Irák, Libanon a Sýrii, v subsaharské Africe o Etiopii, Súdán, Kongo (DRC), Rovníkovou Guineu a Guineu Bissau, v Asii o Východní Timor, Afghánistán, Kambodžu a země postižené tsunami a v JVE o Bosnu a Hercegovinu a Albánii.
- **Preferované země** - jde o země v upřednostněných geografických oblastech, které nejsou uvedeny v předchozích



kategoriích, a země, které jsou závislé na pomoci a v nichž existují části populace žijící v nedostatečných ekonomických a sociálních podmínkách. Těmto zemím je poskytována přesně mířená pomoc. V LA jde o Kostariku, Mexiko, Brazílii, Chile, Venezuelu, Panamu, Argentinu a Uruguay a dále o Egypt, Jordánsko, JAR, Svatý Tomáš a Princův ostrov, Bangladéš, ČLR a v SVE o země s nízkými průměrnými příjmy, kandidátské země a země, které by mohly potřebovat konkrétní pomoc v rámci Paktu stability pro JVE.

Sektorově je španělská pomoc prioritně zaměřena na sektory a veřejné politiky, které sami příjemci označí za prioritní pro snížení chudoby. Základním kritériem přitom je, že okolo 20 % španělské oficiální rozvojové pomoci bude určeno na základní sociální služby, jako jsou zdravotnictví a školství. Obecně jsou sektorové priority definovány následovně: posílení institucionálního a sociálního systému, zvýšení lidských schopností, ekonomických schopností, schopností udržet životní prostředí, zvýšení kulturních schopností a svobod, zvýšení autonomie žen a schopnosti předcházet konfliktům.

[Bližší informace o španělské rozvojové spolupráci.](#)



5. Mapa oborových příležitostí - perspektivní položky českého exportu

Podkapitoly:

5.1. Nejperspektivnější položky pro český export, odvětví pro investice, privatizační a rozvojové projekty

5.2. Kalendář akcí

5.1 Nejperspektivnější položky pro český export, odvětví pro investice, privatizační a rozvojové projekty

□ ICT

V zemi je vyspělá poptávka po produktech a službách v oblasti informačních a komunikačních technologií.

Toto odvětví v návaznosti na pandemii COVID-19 bylo vyhodnoceno jako prioritní a napříč všemi sektory bylo konstatováno, že je třeba se v nadcházejícím období soustředit na zlepšení digitálních služeb, budování technologické a digitální suverenity a posílení a rozšíření internetové dostupnosti a k tomu potřebné infrastruktury. Jednou z hlavních priorit bude rozvoj moderních řešení k zajištění funkčnosti firem a státní a veřejné správy.

Další příležitosti, které by měly mít české společnosti na paměti, se nacházejí v následujících oblastech: [inteligentní sítě](#) pro efektivnější využívání energie; technologie související s konceptem [smart cities \(inteligentních měst\)](#), které jsou určeny k řízení stále složitějších městských prostředí; [internet věcí](#), kdy mnoho sítí bude propojeno a budou zahrnovat schopnosti bezpečnosti, analýzy nebo správy; kybernetická bezpečnost; FinTech nebo Big Data, což otevírá nové oblasti činnosti pro podniky, které se zabývají zkoumáním, inovacemi a vývojem.

Automatizace průmyslového sektoru jde ruku v ruce s vývojem technologií pro jejich řízení a ochranu před napadením.

Příležitosti:

- Software a hardware pro IoT, rozšířenou realitu, Big data
- Kybernetická bezpečnost

□ Energetický průmysl

Španělsku se doposud nedaří dostatečně nahradit jadernou energii obnovitelnými zdroji. V uplynulých 10 letech byl podíl jaderné energie 21,2 %. Dle dohody z roku 2000 mají být postupně uzavřeny jaderné elektrárny starší 30 let. Definitivní uzavření jaderných elektráren bylo po několika přehodnoceních stanoveno na léta 2025 – 2035. Vzhledem k tomu, že se nepodařilo dostatečně rozvinout alternativní zdroje, začíná se hovořit o možném prodloužení funkčnosti. Ve věci skladování jaderného odpadu je Španělsko závislé na Francii, se kterou má podepsanou dohodu a využívá jejich skladů. Přes snahy o nalezení řešení ve věci skladování jaderného odpadu, nebylo doposud učiněno zásadní rozhodnutí a skladování jaderného odpadu je nadále na bedrech jednotlivých elektráren. Možnosti spolupráce se nabízejí v oblasti bezpečnosti a dekontaminace jaderného odpadu, modernizace a rekonstrukce stávajícího vybavení, software apod.

Příležitosti:

- Obnovitelné zdroje energie
- Smart Grids a skladování elektrické energie
- Sanace a dekontaminace, skladování jaderného odpadu, modernizace jad. elektráren

□ Strojírenství



Po současné krizi bude potřeba pokračovat v rozvoji a modernizaci španělského průmyslu, který stále tvoří necelých 18% HDP. Vzhledem k riziku dalších vln pandemie můžeme předpokládat zvýšený zájem o automatizaci výroby - ta může být jedním ze způsobů, jak zmírnit budoucí dopady pandemií na výrobu a umožnit kontinuální výrobu.

Příležitosti:

- Dovoz průmyslových strojů, zařízení a komponent pro zpracovatelský, potravinářský a chemický průmysl.
- Robotika

☐ Zdravotnický a farmaceutický průmysl

Jedná se o strategický sektor, který jako jediný v poslední době zaznamenal nárůst pracovní síly. Ve Španělsku byl tento sektor před nástupem krize podhodnocen a měl nedostatečné kapacity lůžek, které byly pod průměrem EU (297 lůžek na 100.000 obyvatel).

Předpokládá se zvýšení státních investic do tohoto sektoru a to at již pro nákup jednorázových ochranných pomůcek, tak zvyšování kapacit jednotek intenzivní péče a zvyšování počtu lůžek.

Příležitosti:

- Jednorázové ochranné pomůcky: roušky, respirátory, teploměry, ochranné obleky, dýchací zařízení apod.
- Zdravotnické technologie: vybavení nemocnic a speciálních oddělení (JIP)
- Technologie pro období „po pandemií“: Dezinfekční technologie na bázi ozonu (dezinfekce prostor, textilu, apod.), Ochranné prostředky pro naskladnění pro distributory.

[Aktuální sektorové příležitosti pro Španělsko](#)

Podrobnosti a další informace k jednotlivým položkám a sektorům naleznete v Mapě oborových příležitostí.

5.2 Kalendář akcí

Na stránce [BusinessInfo.cz](#) jsou pravidelně aktualizovány informace o podnikatelských misích a veletrzích, na kterých ZÚ Madrid (či CzechTrade) připravuje ve Španělsku pro české účastníky veletrhů semináře nebo setkání se španělskými podnikateli.

Kompletní informace o veletrzích a kongresech je uvedena na stránce Asociace španělských veletrhů - [Asociación de Ferias Españolas](#):

- přehled veletrhů chronologicky: *Calendario Ferial*

Podle zadaných kritérií lze vyhledat přes *Buscador de Ferias*:

- názvu veletrhu/ slova - *Certamen/ Palabra*
- oboru - *Sector/ Grupo*
- druhu akce - *Tipo de evento*
- veletržní správy - *Asociado*

Výběr veletržních správ:



-
- Barcelona - [Fira Barcelona](#)
 - Bilbao - [BEC](#)
 - Madrid - [IFEMA](#)
 - Sevilla - [FIBES](#)
 - Valencia - [Feria Valencia](#)
 - Zaragoza - [Feria Zaragoza](#)



6. Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

Podkapitoly:

- 6.1. Vstup na trh: distribuční a prodejní kanály, využívání místních zástupců, další faktory ovlivňující prodej
- 6.2. Dovozní podmínky a dokumenty, celní systém, kontrola vývozu, ochrana domácího trhu
- 6.3. Podmínky pro zřízení kanceláře, reprezentace, společného podniku
- 6.4. Požadavky na propagaci, marketing, reklamu (využití HSP), významné veletrhy a výstavy v teritoriu
- 6.5. Problematika ochrany duševního vlastnictví
- 6.6. Trh veřejných zakázek
- 6.7. Způsoby řešení obchodních sporů, rizika místního trhu a investování v teritoriu, obvyklé platební podmínky, platební morálka
- 6.8. Místní zvyklosti důležité pro obchodní kontakty, úřední a používaný jazyk(y), státní svátky, pracovní a prodejní doba
- 6.9. Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria (oblasti se zvýšeným rizikem pro cizince)
- 6.10. Podmínky pro zaměstnávání občanů z ČR
- 6.11. Podmínky využívání místní zdravotní péče českými občany a občany EU

6.1 Vstup na trh: distribuční a prodejní kanály, využívání místních zástupců, další faktory ovlivňující prodej

Pro praktické informace ohledně vstupu na španělský trh uvádíme odkaz na dokument [Průvodce podnikáním ve Španělsku](#) (2018) vydaný vládou ve spolupráci se zahraničními firmami v zemi již podnikajícími. Zde naleznete vše potřebné o vytvoření firmy, státních podporách pro investice, právních podmínkách apod. - dostupné v anglické a španělské verzi.

Nejběžnější platební podmínkou akceptovanou dodavateli je odklad platby do 90 dní od data dodávky.

Segmenty maloobchodního trhu byly rozděleny v následujícím poměru:

Hard - discount supermarkety lze charakterizovat co do velikosti jako supermarkety o ploše do 2.500 metrů čtverečních, které prodávají omezený počet výrobků, ale podle pravidla "rozhoduje cena, a ne tolik kvalita". Neaktivnějšími distribučními skupinami v hard-discount supermarketech byly DIA a německá skupina Lidl, které začaly ohrožovat segmenty trhu dosud ovládané skupinami Carrefour a Alcampo. Konkurenční boj se odehrával v geografické rivalitě (otvírání hard - discount supermarketů v sousedství velkých hypermarketů a obráceně), v cenové válce a propagačních kampaních na podporu prodeje. Obranou hypermarketů byla diverzifikace a zvýšení nabídky nepotravinářských výrobků, klenotů, benzín (přes vlastní benzinové pumpy), kancelářské techniky (informatiky, počítačů), a dále rozvoj prodeje na franšizu. Například španělská skupina El Corte Inglés diverzifikovala své činnosti rozšířením služeb o vlastní cestovní kancelář, prodejnu počítačového hardware a software, stavební a montážní činnost, pojišťovnu a vlastní nakladatelství.

Důležitým faktorem ovlivňujícím prodeje jsou reklamní kampaně spojené se zákaznickými soutěžemi, slosováními hodnotícími věrnost značek apod. Stále více produktů včetně potravinářských nese označení CE, t.j. potvrzuje jejich způsobilost k prodeji a spotřebě ve státech EU. Kromě trvalé inovace produktů se svádí boj mezi značkami srovnatelné kategorie o design obalu, způsob a prostředí nabídky klientům, kde sehraje důležitou roli péče o image značky a její akceptaci a podpory na nosných segmentech trhu.

6.2 Dovozní podmínky a dokumenty, celní systém, kontrola vývozu, ochrana domácího trhu

Po vstupu České republiky do Evropské unie jsou oba státy součástí jednotného vnitřního trhu, se všemi svobodami a doposud přetrvávajícími překážkami.



Detailní informace o celním systému lze dohledat na webových stránkách španělské Celní správy: [AEAT - Customs Regulations](#)

Ochrana domácího trhu

Většina aspektů dovozního režimu a tedy tarifní ochrany domácího trhu byla popsána v předchozích kapitolách. U netarifních technických překážek dovozu lze konstatovat, že Španělsko nevytváří dodatečně překážky dovozům a solidně plní závazky převzaté EU v rámci mnohostranných obchodních jednání Světové obchodní organizace (WTO). Každoročně spolu se zákonem o státním rozpočtu vychází tzv. doprovodný zákon aktualizující nebo zavádějící zpoplatnění některých správních úkonů. Technická a administrativní opatření chránící domácí trh jsou na srovnatelné úrovni s ostatními státy EU.

Ochrana spotřebitele

Podle nového zákona o vnitřním obchodu:

- musí být zákazník informován o podmínkách odstoupení od smlouvy, které musí být jasně definovány
- zakazují se dodatečné překážky při ukončení smlouvy
- smlouva nesmí obsahovat doložky o propadnutí zálohy ani platby předem za služby, které nebudou poskytnuty při ukončení smlouvy
- zakazuje se zaokrouhlování nahoru u všech druhů služeb
- účtování bude podle skutečné spotřeby - tel. hovory po sekundách, parkovné po minutách
- při nákupu nemovitostí se zakazuje přenos povinnosti uhradit daň z přidané hodnoty na kupujícího

Doplňující souborové informace: [Ley de Consumidores](#)

6.3 Podmínky pro zřízení kanceláře, reprezentace, společného podniku

Podnikání a založení společnosti ve Španělsku

Pro bližší informace doporučujeme konzultovat některé ze specializovaných dokumentů a webových stránek, zejména [Průvodce podnikáním ve Španělsku](#) nebo stránky [Ministerstva průmyslu, obchodu a cestovního ruchu](#) specializované na zakládání firmy. Obchodní příležitosti a nabídky franšíz lze sledovat na [Franquicia Directa](#).

Živnostenské oprávnění na základě živnostenského listu – český živnostník v daném oboru si musí vyřídít povolení k živnosti (doporučujeme konzultovat příslušnou radnici) a zaregistrovat se na cizinecké policii, která mu vydá potvrzení o registraci, ve kterém bude rovněž uvedeno identifikační číslo (NIE - Número de Identificación de Extranjeros). Dále se musí přihlásit na Správu sociálního zabezpečení (Seguridad Social), které se měsíčně musí odvádět minimálně poplatek ve výši 286 EUR (pro rok 2020).

Založení společnosti – obdobný postup jako v ČR, alespoň jeden z odpovědných zástupců musí mít trvalý pobyt ve Španělsku. Nejčastější a nejvíce doporučovanou formou je společnost s ručením omezeným (Sociedad Limitada), k jejímuž založení je zapotřebí minimální základní kapitál ve výši 3.000,- EUR. Zápis do obchodního rejstříku se provádí na základě notářsky ověřené zakládací listiny. Náklady na založení společnosti činí cca 1000 EUR.

Pobočka – k jejímu povinnému zapsání do španělského obchodního rejstříku je zapotřebí předložit úřední překlad ověřené zakládací listiny, výpisu z obchodního rejstříku mateřského podniku a potvrzení mateřského podniku (zápis z valné hromady, že rozhodla otevřít ve Španělsku svou pobočku a jmenovala svého odpovědného zástupce), vše



legalizované Španělským velvyslanectvím v Praze. Náklady na zřízení pobočky činí cca 1000 EUR.

Joint Venture

Španělská legislativa nemá žádnou samostatnou právní normu či specifický zákon pro zakládání joint ventures. Účast cizího kapitálu na španělských společnostech prošla liberalizací předpisů o zahraničních investicích, jenž respektuje volný pohyb kapitálu v rámci EU (dle Nařízení 88/361 z 24. 6. 1988).

Pro české podnikatele jsou nejvíce relevantní jako prameny práva pro zakládání podniků, poboček, nebo joint ventures následující právní normy: zákon č. [19/1989 z 25. 7. 1989](#) o částečné reformě a přizpůsobení obchodního práva nařízením ES v oblasti společností (Sbírka zákonů B.O.E.z 27. 7. 1989), obchodní zákoník, [Královský dekret č. 1784/1996](#) ze dne 19. července 1996 ve věci obchodního rejstříku, Královský dekret c. 1784/1996 o nových pravidlech obchodního rejstříku, [Královský dekret 1/2010](#) ze dne 2. července (zákon o kapitálových společnostech).

Joint venture je zahrnut v [Kodexu pro zahraniční investice ve Španělsku](#).

V obchodním rejstříku může být joint venture zapsána (zaregistrována) buď jako akciová společnost nebo společnost s ručením omezeným (obě formy jsou považovány za společnosti corporations). Článek 122 obchodního zákoníku rozlišuje navíc další formy:

- veřejnou obchodní společnost (Sociedad Colectiva - S.C., nebo Sociedad Regular Colectiva - S.R.C.)
- komanditní společnost (Sociedad en Comandita - S. en Com., nebo Sociedad Comanditaria - S. Com.)
- nebo komanditní společnost na akcie (Sociedad en Comandita por Acciones - S. Com. p. A.)

Postup a podmínky pro zřízení společnosti ve Španělsku jsou následující:

- nejprve přijmout rozhodnutí o právní formě zakládané společnosti, nebo o účasti českého subjektu na existující španělské společnosti. Současně se doporučuje mít provedenou studii (sektorovou) trhu a ekonomicko-finanční studii proveditelnosti, jedná-li se o větší projekt, investici.
- na Centrálním obchodním rejstříku (Registro Mercantil Central) si nechat ověřit a po ověření vystavit potvrzení (certifikát) o netotožnosti vybraného obchodního názvu nové společnosti s jinými jmény dříve založených cizích či španělských firem. Každý žadatel může navrhnout až 3 alternativní obchodní názvy ve své žádosti.

Poznámka: ústřední obchodní rejstřík však nezjišťuje shodu či netotožnost navrhovaného obchodního názvu nové společnosti s jinou obchodní značkou či známkou registrovanou ve Španělsku. Takové ověření by příslušelo Španělskému úřadu patentů a ochranných značek.

- u notáře si nechat provést redakci zakládací listiny a statutu společnosti. Založení společnosti musí být potvrzeno notářským veřejným zápisem. Notářský zápis je podmínkou zaregistrování společnosti do obchodního rejstříku v provincii, kde bude společnost působit. K notáři je nutno přinést potvrzení (certifikát) o netotožnosti vybraného obchodního názvu (viz. bod 2).

Poznámka: jen u případů, kde je to vyžadováno ze zákona, předložit státnímu notáři potvrzení o tom, že investice byla ověřena nebo schválena odborem obchodní politiky a zahraničních investic Ministerstva průmyslu a obchodu.

- zajistit akreditaci složení (úhradu) investice (kapitálového vkladu) u příslušné banky ve Španělsku. Současně v případě nepeněžních vkladů si zajistit jejich ocenění v souladu s kritérii a podmínkami španělské legislativy.
- do 30 pracovních dní od data potvrzení o založení společnosti notářským (veřejným) zápisem provést platbu daně z



majetkových převodů (Impuesto de Transmisión de Patrimonio) a doložených právních úkonů (Actos Jurídicos Documentados) na berním úřadě, tzn. ve Španělsku na delegatuře státní agentury daňové správy (Delegación de Hacienda, Agencia Tributaria del Estado). Daň z majetkových převodů je druh daně vybírané při založení společnosti. Její výše je progresivní dle výše základního kapitálu. Plátce daně z majetkových převodů a doložených právních úkonů musí s sebou přinést vyplněný tzv. formulář modelu 600 a druhopis a kopii notářského zápisu o založení společnosti. Až po úhradě těchto daní Delegación de Hacienda (viz výše) přidělí a vepíše daňový identifikační kód (CIF) do zakládací listiny společnosti. K získání CIFu je nutno přinést vyplněný tzv. formulář modelu 036, kopii notářského zápisu o založení společnosti a fotokopii průkazu totožnosti žadatele, nebo v případě, že se jedná o společníka, či zplnomocněnou osobu, notářsky ověřenou fotokopii plné moci.

- do 3 měsíců od data notářského zápisu potvrzujícího založení společnosti a po splnění kroků uvedených pod body 1) až 5) na obchodním rejstříku v provincii, kde bude společnost působit, předložit potvrzení o zaplacení daně z majetkových převodů a druhopis notářského zápisu potvrzujícího založení společnosti jako podmínku k zápisu společnosti do obchodního rejstříku.
- po zápisu do obchodního rejstříku vyžádat od ministerstva hospodářství a financí resp. od Delegación de Hacienda přidělení daňového identifikačního čísla organizace (NIF). Teprve po přidělení NIFu může společnost začít fungovat.
- zakládací listinu deponovat u pobočky banky, přes kterou se budou realizovat platby a příjmy společnosti. Pro banku je rozhodující, že zakládací listina obsahuje informace o vedení společnosti anebo společnících, osobách s dispozičním právem.

Bez ohledu na právní formu společnosti je vybírána tzv. daň z ekonomických činností (Impuesto de Actividades Económicas), jejíž sazbu určuje každoročně magistrát odstupňovaně podle obratu společnosti. Jde o jednu z forem municipální daně. Daňové příznání (prohlášení) ohledně daně z ekonomických činností musí společnost provést do 10 dnů před zahájením své činnosti.

Nově založená společnost má za účelem provedení zahrnutí do seznamu daňových plátců (Declaración censal) na daňovou správu (Administración de Hacienda), která odpovídá jejímu daňovému domicilu, přinést:

- dříve učiněné daňové prohlášení (příznání) k dani z ekonomických činností,
- fotokopie průkazu totožnosti, nebo CIFu,
- vyplněný formulář modelu 036.

Ve španělské legislativě zmizelo maximální omezení počtu společníků u společnosti s ručením omezeným. Nová právní úprava umožňuje založení unipersonální společnosti, vytvořené pouze 1 společníkem. Zákon již nestanoví minimální počet akcionářů (oproti minulosti) zakládajících akciovou společnost. Založení akciové společnosti se může realizovat dle ujednání mezi zakladateli jediným úkonem (Fundación simultánea), nebo postupným úpisem (složením podílů) akcií od okamžiku, kdy se oznámí záměr založit akciovou společnost (Fundación sucesiva). Založení společnosti s ručením omezeným se může provést jen jediným úkonem. Beze změny zůstává v zákoně to, že zakladateli mohou být jak fyzické, tak právnické osoby s bydlištěm (sídlem) ve Španělsku či zahraničí a jakékoliv národnosti.

Období, během něhož bude administrátor (správce) společnosti vykonávat svou činnost, které bude stanoveno v zakládací listině, nebude moci přesáhnout dobu 5 let. Po uplynutí této lhůty může být administrátor znovu zvolen jednou či vícekrát na další stejně dlouhá období. Administrátoři budou odpovědní akciové společnosti, akcionářům a věřitelům za škody, které by způsobili činy v rozporu se zákony a statuty firmy, či z nedbalosti při výkonu své funkce.

Orgány akciové společnosti jsou valná hromada a správní rada, pokud řízení je svěřeno skupině osob. O tom rozhoduje valná hromada. Správcem nemůže být někdo z akcionářů.

Orgány společnosti s ručením omezeným jsou valná hromada a administrátoři (správci). Daň ze zisku je rovněž 35% u společnosti s ručením omezeným (podrobnosti o zdanění korporací jsou uvedeny v kapitole o daňovém systému). Stejně tak musí magistrátu platit daň z ekonomických činností.



Vklady (podíly) akcionářů, nebo společníků mohou být ve formě hotovosti, statků (hmotných), nebo vlastnických listů. ČR a Španělsko mají podepsanou mezivládní dohodu o vyloučení dvojího zdanění od r. 1980. Dohoda upravuje zdanění zisků společnosti, daně z kapitálových výnosů - úroků a dividend apod.

Otevření pobočky ve Španělsku po veřejném zápisu před notářem a registraci v Obchodním rejstříku je základním minimem. Pobočka musí ze zákona jmenovat svého zplnomocněnce, reprezentanta. Zákon nestanoví minimální výši kapitálu. Dle předpisů španělského ministerstva hospodářství a financí je pobočka zdaňována jen za zisky ve Španělsku. Mateřská (česká) společnost ručí do výše svého čistého majetku.

Sesterská společnost je považována za samostatný právní subjekt, pobočka nikoli. Pobočka má stejnou právní totožnost se svou mateřskou firmou. Za závazky sesterské společnosti ručí akcionáři do výše jednotlivých kapitálových vkladů. Podíl pobočky na režijních nákladech mateřské firmy je snazší určit jako položku odpočitatelnou z daní než v případě sesterské společnosti. Sesterská společnost (subsidiary) je vcelku zdaňována podle všech zisků ve Španělsku i ze zahraničí.

6.4 Požadavky na propagaci, marketing, reklamu (využití HSP), významné veletrhy a výstavy v teritoriu

Jakožto velký trh je Španělsko zvyklé na reklamní kampaně, které se zejména při vstupu na trh mohou stát důležitým instrumentem pro prosazení povědomí o daném výrobku či službě. Tradičně dle statistik investují do reklamy nejvíc obory telekomunikačních přístrojů a systémů, osobních automobilů, kosmetických, hygienických a farmaceutických výrobků, potravinářských výrobků, distribučních firem, nápojů, finančních institucí a využití volného času v zábavném průmyslu a předmětů osobní spotřeby.

Reklamní kampaň lze vést na několika frontách: konvenčně (televizní, vývěsní, apod.), díky rozhlasu či tisku, v kinech nebo v menším formátu i distribucí letáků.

6.5 Problematika ochrany duševního vlastnictví

Ochrana duševního vlastnictví je právně ošetřena obdobně jako v ostatních zemích EU. Základní legislativní normou je [Zákon 23/2006](#) ze dne 7. července, kterým byl novelizován a doplněn Královský legislativní dekret (Real Decreto Legislativo) 1/1996 ze dne 12.4. Tento zákon inkorporuje Směrnici 2001/29/CE Evropského parlamentu a Rady, kterou se harmonizuje ochrana duševního vlastnictví v souladu s plněním Dohody s WIPO (World Intellectual Property Organization). Další odkazy je možno najít na webu [Ministerstva školství, kultury a sportu](#).

Ochrana duševního vlastnictví je též zakotvena v Občanském zákoníku ([Código civil](#)) články 428 a 429 a ve [Španělské ústavě](#) z roku 1978, článek 20.1.

6.6 Trh veřejných zakázek

Legislativně byl režim veřejných zakázek kodifikován zákonem z r. 1995 ve znění pozdějších novel. Významné kompetence jsou při tendrových řízeních udělovány lokálním orgánům, které na úrovních jednotlivých regionů rozhodujícím způsobem ovlivňují výběr kontrahenta. Dle poznatků OEÚ ZÚ Madrid mají nabídky našich firem (bez ohledu na komoditu) jen velmi malou naději na úspěch, nejsou-li s dlouhodobým předstihem monitorovány a prezentovány přes silného místního zástupce. Odkazy na veřejné zakázky je možno najít na [Concursos públicos](#), pro vstup do aktuální databáze je však třeba se zaregistrovat. Další přehledy je možno najít na [www.ted.europa.eu](#) (v českém jazyce), [www.boe.es](#) a též na stránkách



Ministerstva ekonomiky a podnikání- red.es.

Pro doplnění poznamenáváme, že deregulací v infrastruktuře postupně procházejí telekomunikace, řízení a provoz přístavů, letecká doprava, od čehož si vláda kromě decentralizace a převodu kompetencí slibuje hlavně úsporu rozpočtových výdajů.

Pro aktuální přehled vyhlášených státních zakázek je vhodné konzultovat následující webový portál vlády, kde lze nalézt také požadované profily dodavatelů Plataforma de contratación del sector público.

6.7 Způsoby řešení obchodních sporů, rizika místního trhu a investování v teritoriu, obvyklé platební podmínky, platební morálka

Od roku 2015 nedošlo ve věci konkursu a vyrovnání, či zastavení plateb (suspensión de pagos) k podstatným změnám. V případech, že se místní španělský partner ocitl ve vyrovnání, je třeba neprodleně získat informaci o konkurzním správcovi a místně příslušném soudu, který se vyrovnáním zabývá a jim poskytnout maximální množství podkladů. Tato informace je dohledatelná ve veřejně přístupném konkurzním registru, do kterého se zapisují všechny informace od vyhlášení konkursu dlužníka přes jmenování konkurzního správce a příslušného soudu až po průběh a výsledky jednotlivých fází konkurzního jednání. Ve většině případů však věřitele o úpadku informuje na základě údajů v dokumentaci dlužníka sám konkurzní správce zasláním výzvy k podání přihlášek pohledávek. Pohledávky se přihlašují u konkurzního správce, ne u soudu. Konkurzní správce musí být od českého vývozce, nebo jeho zplnomocněného právního zástupce, požádán o zařazení české firmy do seznamu věřitelů, dále mu musí být poskytnut přehled o pohledávkách za dlužníkem zejména co se týče konceptu, výše, vzniku, splatnosti a pořadí uspokojení pohledávky (její klasifikace). Lhůta na přihlášení pohledávek věřitelem správcem je jeden měsíc od zveřejnění usnesení o vyhlášení konkursu v Úředním věstníku (Boletín Oficial del Estado), tato lhůta však bývá v praxi prodloužena, pokud se jedná o zahraniční věřitele se sídlem mimo Španělsko. V případě neposkytnutí těchto údajů nebo při určité liknavosti by mohl český subjekt zcela ztratit své právo, neboť vždy jsou nejdříve uspokojovány nároky, pohledávky státu (finančního úřadu), bank, pronajímatele apod., teprve potom nároky soukromých subjektů, avšak jen zapsaných na seznamu věřitelů (viz výše). Reforma zákona o vyrovnání a konkurzním řízení se připravuje a měla by posílit pozici věřitele a podstatně zkrátit soudní řízení.

Platí všeobecná zásada, že mimosoudní cesta by měla být přednostně a včas vyhledávána pro řešení sporu smírným způsobem. Poměrně velké publicity se zde dostalo novému zákonu o arbitráži, který byl koncipován s přihlédnutím k nejosvědčenějším a nejmodernějším tendencím v mezinárodním obchodě. Španělská strana si od tohoto zákona slibuje, že by se Madrid mohl stát neutrálním místem pro řešení mezinárodních sporů, zvláště pak, v případě sporů mezi subjekty z Evropské unie a z Latinské Ameriky. Využití arbitrážní klauzule dohodnuté v kontraktu mezi smluvními partnery má stále větší tendenci. Mimosoudní řešení ta jak civilních tak obchodních sporů je možné u Arbitrážního soudu třetí země, například Mezinárodní obchodní komory v Paříži, nebo Hospodářské komory ČR v Praze, nebo u Corte de Arbitraje u Obchodní a průmyslové komory v Madridu. Řízení je poměrně rychlé a účinné, výroky rozhodčích soudů v ČR a Španělsku jsou navzájem vykonatelné v druhém státu.

Více informací o španělském arbitrážním řízení je možno nalézt v Zákoně 60/2003 ze dne 23. prosince 2020 o arbitrážích.

6.8 Místní zvyklosti důležité pro obchodní kontakty, úřední a používaný jazyk(y), státní svátky, pracovní a prodejní doba



Při obchodním jednání je vítána znalost španělštiny, alespoň na komunikativní úrovni, z ostatních jazyků je nejrozšířenější angličtina, francouzština a portugalština. Znalost němčiny je spíše výjimečná. Na vyšší manažerské úrovni je znalost perfektní angličtiny poměrně běžná, nicméně španělština je vždy preferována, aby mohli další obchodní komunikaci vést i ostatní zaměstnanci, kteří si v cizím jazyku již nemusí být tak jistí.

K jednání doporučujeme přistupovat nejen z pohledu celostátního, ale vzít v úvahu i poměrně značnou samostatnost jednotlivých autonomních oblastí. Tento moment je zejména důležitý u středních a menších firem, které většinou mají okruh svého působení limitován regionem, ve kterém má firma sídlo a dosah do dalších oblastí může být jen příležitostný či náhodný.

U střeoevropského partnera se předpokládá dochvilnost, ačkoliv k případnému zpoždění jsou Španělé velmi tolerantní. Stejně tak se očekává, že pozdní příchod španělského partnera nebude chápán jako nezdvořilost.

Velkou roli hlavně rovněž první dojem, vystupování a oblečení, na které si Španělé velmi potrpí. Vhodně působí dobře padnoucí oblek z kvalitní látky sladěný s košilí a kravatou. Důležitou maličkostí jsou kvalitní a čisté boty.

Státní svátky jsou ve Španělsku celonárodní a regionální.

Celostátní svátky:

1.1. - Nový rok

6.1. - Tři králové

1.-2.4. 2021 - Velikonoce

1.5. - Svá

15.8. - Nanebevzetí Panny Marie

12.10 - Státní svátek

6.12. - Den ústavy

8.12. - Neposkvrněné početí Panny Marie

25.12. - Vánoce

Pracovní doba:

9-14 hodin



16-19 hodin

Otevírací doba:

9,30-10,00 hodin

20,00 - 22,00 hodin

Pozor, mohou být polední pauzy 14,00-16,30 hodin.

6.9 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria (oblasti se zvýšeným rizikem pro cizince)

Při pobytu do 90 dnů není třeba registrace na cizinecké policii ve Španělsku. Při pobytech nad 90 dnů je povinná registrace na cizinecké policii, která vydá potvrzení o registraci. Povolení k pobytu (tarjeta de residencia comunitaria) se již nevydávají. Potvrzení o registraci obsahuje také identifikační číslo cizince, tzv. NIE (obdoba českého rodného čísla), které se užívá v administrativním i v obchodním styku (pro koupi nemovitostí, vozidel, otevření účtu v bance, placení daní, dávek sociálního zabezpečení aj.).

Vstup do Španělska je pro české občany možný na platný cestovní doklad, tj. cestovní pas nebo občanský průkaz ČR. Ve Španělsku je možné řídit motorová vozidla s platným českým řidičským průkazem a povinná je tzv. zelená karta.

Při cestování motorovým vozidlem důrazně doporučujeme dodržovat ve Španělsku dopravní předpisy. Pokuty za jejich porušení jsou poměrně vysoké a policie je vyžaduje zaplatit na místě, pokud řidič nežije ve Španělsku (nemá potvrzení o registraci). Nově je např. upraveno: používání mobilního telefonu při řízení pouze jako hands-free; vypínání mobilního telefonu a rádia při čerpání pohonných hmot; zákaz používání radarových detektorů; používání reflexní vesty, pokud řidič zastaví na silnici nebo na krajnici a vystoupí z vozidla, apod. Maximální rychlost na dálnicích je 120 km/h.

V EU jsou zrušeny celní kontroly. Dovoz některého zboží do Španělska nicméně od určitého limitu přestává být považován za dovoz zboží pro vlastní potřebu a stává se dovozem zboží, které je třeba celně deklarovat.

Španělsko je relativně bezpečnou zemí. Je zde ovšem třeba počítat s určitou mírou obecné kriminality (kapsářství apod.). Typickým úkazem je silniční/dálniční kriminalita, kdy si pachatelé vytipují vůz oběti nejčastěji na čerpací stanici či odpočívadle, poškodí mu pneumatiku a poté ho sledují. Jakmile řidič zjistí závadu a zastaví, pachatelé zastaví za ním a jeden nabízí „pomoc“, zatímco druhý nepozorovaně vykrade vůz oběti.

Obecně doporučujeme následující opatření:

- nemít důležité doklady, cenné věci a peníze na jednom místě
- pasy, letenky a větší hotovost, pokud je to možné, ponechat v hotelovém trezoru
- nosit u sebe jen menší obnosy finanční hotovosti, pokud neplánujete provést větší nákup
- mít odděleně od platební karty zaznamenáno její číslo a event. telefon bankovního ústavu za účelem nahlášení



- odcizení (ztráty) platební karty;
- neponechávat v autě doklady, cennosti atd.
- nepřespávat na opuštěných místech

6.10 Podmínky pro zaměstnávání občanů z ČR

Čeští občané mohou dlouhodobě pobývat ve Španělsku zcela volně v rámci volného pohybu osob v EU. Není třeba si vyřizovat pracovní povolení ani pracovní vízum.

Podnikatelé si musí vyřídít povolení živnosti (doporučujeme konzultovat příslušnou radnici) a přihlásit se na úřadě sociálního zabezpečení k placení sociálního pojištění (zdravotní péče se platí z daní) a na finančním úřadě k placení daní.

Pracovní podmínky

Zaměstnávání místních sil zahraničními firmami podléhá stejné legislativě jako při zaměstnávání u španělských podniků.

Maximální délka pracovní doby: 40 hodin týdně, s tím, že kolektivní smlouva nebo individuální pracovní smlouvy pracovní dobu definují přesně. Přesčasové práce jsou až na výjimky otázkou dobrovolnosti, jsou-li placené, nesmí však přesáhnout 80 hodin/rok.

Minimální doba odpočinku: minimálně 1 a půl dne týdně

Minimální délka dovolené za kalendářní rok: 30 kalendářních dnů – na každý měsíc (30 dní) pracovního poměru vzniká nárok na 2,5 dne dovolené.

Minimální mzda (včetně sazeb za přesčasy)

V roce 2018 byla minimální mzda 735,90 euro za měsíc. V roce 2019 došlo k navýšení o 22,3 % na hodnotu 900 euro měsíčně.

Stanovení mzdy a proplácení přesčasů vychází z kolektivních vyjednávání a je uzpůsobeno dle druhu pracovního zařazení. Kromě měsíční mzdy má zaměstnanec nárok na 13. a 14. plat v daném roce. Nejdražší položkou bývá odstupné při rozvázání pracovní smlouvy ze strany organizace, nebo při předčasném odchodu do důchodu.

Podmínky pro vysílání pracovníků do Španělska

V případě vyslaných pracovníků registrovaných v ČR (nebo kdekoli jinde, bez ohledu na členství v EU), jejichž pobyt ve Španělsku nepřekročí 183 kalendářních dní, se mzdové a pracovní právní podmínky řídí normativou země, ve které jsou pracovníci registrováni. Při pobytu delším, než 183 kalendářních dnů, se již za vyslané pracovníky nepovažují a musí splňovat veškeré podmínky pro trvalý pracovní pobyt.

Zdanění činnosti vyslaných pracovníků se řídí smlouvou mezi ČSSR a Španělskem o zamezení dvojího zdanění a zabránění daňového úniku (č. 23/1982). Ve smyslu článku 7 a 15 této smlouvy jsou české společnosti i jejich pracovníci povinni odvádět daně v ČR a jsou zproštěni daňové povinnosti ve Španělsku.

Notifikace se v ES neprovádí. Pouze je zapotřebí mít na vyslání pracovníků uzavřený kontrakt s firmou, pro kterou budou



tito pracovníci svou činnost provádět. Smluvnímu partnerovi v ES je nutno předat kopie potvrzení o registraci vysílající české společnosti u Finančního úřadu v ČR vystavené s platností 1 rok. Dále se partnerovi předávají kopie dokladů, které po nahlášení vysílání pracovníků vystaví příslušný úřad v ČR. Doporučuje se překlad do španělštiny. Sankce za neplnění smluvních podmínek si stanovují společnosti samy. Stát je nereguluje.

V místě výkonu činností musí mít vysílání pracovníci k dispozici běžné cestovní doklady - pro ES stačí cestovní pas nebo občanský průkaz. Dále musí mít předepsané certifikáty u těch profesí, u kterých jsou v souladu s EU normativou vyžadovány. U profesních certifikátů vystavených v ČS EU není jejich uznání španělskými úřady ani překlad předepsán, nicméně se doporučuje překlad mít (a pokud bude ověřen španělským konzulátem, tím líp), aby se zamezilo event. konfliktům s inspektory práce.

Pro uchovávání dokladů o výkonu činností je stanovena povinnost uchovávat relevantní doklady 4 roky po ukončení vyslání, doporučovaná praxe je 5 let. Dle povahy prací mohou být vyžadovány profesní doklady o způsobilosti pracovníků k jejich vykonávání – vše ve smyslu normativy EU.

Obchodní zástupci

Veškeré užitečné informace o obchodních zástupcích lze nalézt na webu [Generální rady obchodních zástupců Španělska](#).

Španělsko aplikovalo do své legislativy Direktivu č. 86/653 Evropské unie o obchodních zástupcích a zastupitelských smlouvách zákonem 12/1992. Současně tím byla novelizována právní úprava ve znění Královského dekretu 1438/85 z 1. srpna r. 1985 o pracovním vztahu zvláštního charakteru. Hlavními zásadami zastupitelské smlouvy je, že zástupce je nezávislým zprostředkovatelem, plnit musí své povinnosti trvale a pravidelně, obchodní zástupce nevystupuje vlastním jménem, ani nejedná na vlastní účet, ale jménem a na účet svého jednoho, nebo více principálů, zástupce pracuje za odměnu, která je nezbytnou podmínkou vztahu, tím je ze zákona vyloučena možnost neplacených zástupců (agentů). Odměna zástupcova může mít podobu fixní částky, nebo provize, nebo kombinace obou forem. Není-li ve smlouvě přesně určeno, v jaké podobě a výši má být odměna pro zástupce, pak je odměna (druh odměny a její procento) stanovena podle komerční praxe v místě, kde zástupce vykonává svou činnost, anebo podle veškerých aspektů transakce, neexistuje-li taková praxe.

K výkonu profese obchodního zástupce je vyžadováno disponovat titulem zástupce a být zapsán u příslušné oficiální komory obchodních zástupců. U cizinců, kteří hodlají pracovat jako zástupci, se vyžaduje navíc pracovní povolení od španělských úřadů.

České firmy obchodující se Španělskem ve své většině využívají služeb místních obchodních zástupců, celních brokerů (agentů). Afilace a pobočky cizích firem, vč. českých, si ze zákona musí povinně ustanovit svého místního právního zástupce (administrátora, správce).

6.11 Podmínky využívání místní zdravotní péče českými občany a občany EU

Před odjezdem by měl cestovatel požádat svou českou zdravotní pojišťovnu o vydání Evropského průkazu zdravotního pojištění, se kterým je možno se v případě potřeby přímo obrátit na veřejná zdravotnická zařízení ve Španělsku.

Ošetření nebude hradit pacient (bude hrazeno českou pojišťovnou), v některých případech ale zdravotní zařízení může



požadovat uhrazení části výdajů s tím, že je pacientovi následně refunduje pojišťovna. Za léky je nutno zaplatit spoluúčast 40 %, která je stejná pro španělské občany s výjimkou důchodců. Náklady na ošetření u zubního lékaře bude ve většině případů hradit sám pacient.

Bližší informace lze získat na webové stránce [Kancelář zdravotního pojištění](#).

Pro turistické cesty se doporučuje kombinace „evropského průkazu“ a komerčního cestovního pojištění, které by pokrývalo nadstandardní problémy spojené se zdravotními obtížemi a event. repatriací, odpovědností za škodu a ztrátou zavazadel.



7. Kontakty

Podkapitoly:

- 7.1. Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu
- 7.2. Kontakty na teritoriální odbory na MZV ČR a na MPO ČR, zastoupení ostatních českých institucí v teritoriu (CzechTrade, CzechInvest, CzechTourism, Česká centra)
- 7.3. Praktická telefonní čísla v teritoriu (záchranka, dopravní policie, požárníci, infolinky apod.)
- 7.4. Internetové informační zdroje

7.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

Velvyslanectví ČR v Madridu / Embajada de la República Checa

Avenida Pío XII, 22 - 24

28016 Madrid

Tel.: +34 91 353 18 80

Fax: +34 91 353 18 85

E-mail: madrid@embassy.mzv.cz

www.mzv.cz/madrid

Obchodní oddělení

Tel.: +34 91 353 18 84

E-mail: commerce_madrid@mzv.cz

Konzulární oddělení

Tel.: +34 91 353 18 96-7

Fax: +34 91 353 18 98

E-mail: consulate_madrid@mzv.cz

Stálá služba v mimopracovní době: tel. +34 699 982 307

Pracovní doba velvyslanectví je od 8:00 –16:30 (pondělí až pátek), úřední hodiny konzulárního oddělení pro veřejnost jsou: 10–12 hod. (pondělí, úterý a čtvrtek), ve středu 10-14 hod. Po pracovní době, v průběhu víkendu a o svátcích je v provozu záznamník s instrukcemi pro naléhavé případy.

Spojení MHD: metro trasa 9 - stanice "Pío XII" nebo bus linky 16, 29 a 150.

Honorární konzuláty

Česká republika má ve Španělsku pět honorárních konzulátů, ve kterých je česky mluvící personál.

Honorární konzulát Barcelona

Consulado Honorario de la República Checa

C/ Muntaner 263, 1C, 08021 Barcelona

Tel.: +34 932413236, fax: +34 932413237

E-mail: Barcelona@honorary.mzv.cz

Honorární konzul: p. Jaime Martín Puchol

Působnost úřadu: konzulární obvod Katalánsko (provincie Barcelona, Gerona, Lérida a Tarragona) a dvě provincie autonomního společenství Aragón (Huesca a Zaragoza)

Honorární konzulát Benidorm

Consulado Honorario de la República Checa

C/ Ibiza, 15, 03503 Benidorm



Tel.: +34 965853824, fax: +34 965866447

E-mail: benidorm@honorary.mzv.cz

Honorární konzul: p. Luis Ubach Mora

Působnost úřadu: konzulární obvod autonomní společenství Valencie

Honorární konzulát Bilbao

Plaza Venezuela, 1, principal dcha, 48009 Bilbao

Tel.: +34 944 340 235, fax: 34 944 978 209

E-mail: bilbao@honorary.mzv.cz

Honorární konzul: p. Mikel Garteiz-goxeaskoa

Působnost úřadu: konzulární obvod Baskicko a Navarra

Honorární konzulát Marbella

Av. Ricardo Soriano, 22, Of. 3-6, 29601 Marbella

Tel.: +34 952 764 181, fax: +34 952 765 583

e-mail: marbella@honorary.mzv.cz

Honorární konzul: pan Francisco Puerta Vides

Působnost úřadu: region Andalusie

Honorární konzulát Palma de Mallorca

Pza. Sant Antoni, 11-A, 3-der., 07002 Palma de Mallorca

Tel.: +34 971 105 500, Fax: +34 971 915 234

E-mail: mallorca@honorary.mzv.cz

Honorární konzul: p. Dalibor Čiak

Působnost úřadu: konzulární obvod Baleárské ostrovy

Honorární konzulát České republiky na Tenerife

Avenida de Bruselas, 17, 1-a

38660 Costa Adeje, Tenerife

tel.: +34 606 670 225

e-mail: tenerife@honoraryconsulate.es

Honorární konzulka: Marcela Tosal

Působnost úřadu: Kanárské ostrovy

Honorární konzulát České republiky na Gibraltar

Bland Group International, Cloister Building, Irish Town, Gibraltar, GX11 1AA

tel.: +350 5401 6747, fax: +350 2007 6189

e-mail: gibraltar@honorary.mzv.cz

Honorární konzul: Stanislav Čech

Působnost úřadu: Gibraltar, zámořské území Spojeného království



7.2 Kontakty na teritoriální odbory na MZV ČR a na MPO ČR, zastoupení ostatních českých institucí v teritoriu (CzechTrade, CzechInvest, CzechTourism, Česká centra)

CzechTrade

ředitelka: Bc. Jindrová Petra

tel.: +34 91.353.18.90

mobil: +34 637.484.040

e-mail: petra.jindrova@czechtrade.cz

www.czechtrade.cz

adresa: Avenida Pío XII, 22-24; 28016 Madrid

České centrum

ředitel: Mgr. Stanislav Škoda

tel.: +34 91.353.06.23

e-mail: skoda@czech.cz

www.centrocheco.cz

adresa: Avenida Pío XII, 22-24; 28016 Madrid

Zahraniční kancelář Českého centra působí v rámci ZÚ Madrid. Její činnost je zaměřená především na všeobecnou propagaci české kultury ve Španělsku.

CzechTourism

ředitelka: Mgr. Markéta Lehečková

tel.: +34 91.359.25.27

e-mail: leheckova@czechtourism.com

www.czechtourism.com

adresa: Avenida Pío XII, 22-24; 28016 Madrid

Zahraniční kancelář CzechTourism propaguje ve Španělsku aktivní cestovní ruch do ČR, organizuje mediální podporu na seznámení španělské veřejnosti i odborných kruhů s turistickými příležitostmi v ČR, podporuje propagaci regionů ČR ve Španělsku.

Odbor států jižní a jihovýchodní Evropy MZV ČR

Ministerstvo zahraničních věcí ČR

Loretánské náměstí 5

118 00 Praha 1

Tel.: 224 183 197

Odbor států jižní a jihovýchodní Evropy se mj. věnuje bilaterálním vztahům mezi ČR a Španělskem, vypracovává podkladové materiály k bilaterálním jednáním, vede evidenci významných vzájemných návštěv apod.

Odbor zahraničně-ekonomických politik I MPO ČR

Ministerstvo průmyslu a obchodu

Politických vězňů 20

112 49 Praha 1

Tel.: 22485 2491

Web: www.mpo.cz

Odbor zahraničně-ekonomických politik Ministerstva průmyslu a obchodu má mj. na starosti podporu obchodních vztahů mezi ČR a Španělskem, přípravu obchodních jednání na politické úrovni, zasedání zabývající se vybranými obchodně-ekonomickými tématy, realizaci tematických kulatých stolů k exportním a investičním příležitostem apod.



7.3 Praktická telefonní čísla v teritoriu (záchranka, dopravní policie, požárníci, infolinky apod.)

- Tísňové telefonní číslo 112, kterým lze kontaktovat současně policii, zdravotníky (SAMUR), hasiče a další pohotovostní služby. Je funkční 24 hodin denně.
- Civilní garda (Guardia Civil): 062
- Národní policie (Policía Nacional): 091
- Městská policie (Policía Municipal): 092
- Červený kříž: + 34 91 532 55 55

Mezinárodní telefonní předvolba pro Španělsko je 00 34

7.4 Internetové informační zdroje

Ministerstva:

- Předseda vlády - www.lamoncloa.gob.es
- Ministerstvo předsednictva vlády, vzhů s Parlamentem a dem. paměti - www.mpr.gob.es
- Ministerstvo ekonomiky a podnikání - www.mineco.gob.es
- Ministerstvo zahraničních věcí, EU a rozvojové spolupráce - www.exteriores.gob.es
- Ministerstvo doprav, mobility a městské agendy - www.fomento.gob.es
- Ministerstvo obrany - www.defensa.gob.es
- Ministerstvo vnitra - www.interior.gob.es
- Ministerstvo spravedlnosti - www.mjusticia.gob.es
- Ministerstvo průmyslu, obchodu a cestovního ruchu - www.mincotur.gob.es
- Ministerstvo financí - www.hacienda.gob.es
- Ministerstvo pro ekonomické záležitosti a digitální transformaci - www.mineco.gob.es
- Ministerstvo inkluze, migrace a sociálních věcí - www.mitramiss.gob.es
- Ministerstvo školství a odborného vzdělávání - www.educacionyfp.gob.es
- Ministerstvo kultury a sportu - www.culturaydeporte.gob.es
- Ministerstvo zdravotnictví - www.mscbs.gob.es
- Ministerstvo zemědělství, rybolovu a výživy - www.mapa.gob.es
- Ministerstvo teritoriální politiky a veřejné správy - www.mptfp.gob.es
- Ministerstvo vědy a inovací - www.ciencia.gob.es
- Ministerstvo pro spotřebu - www.mscbs.gob.es
- Ministerstvo sociálních věcí a agendy 2030 - www.mscb.gob.es
- Ministerstvo pro rovné příležitosti - www.igualdad.gob.es
- Ministerstvo pro univerzity - www.ciencia.gob.es
- Ministerstvo pro ekologickou transformaci a demografii - www.miteco.gob.es

Institute, organizace, agentury:

- Statistický úřad - www.ine.es
- Španělský institut zahraničního obchodu - www.icex.es
- Španělská obchodní komora - www.camara.es
- Španělská konfederace podnikatelů - www.ceoe.es
- AENOR - Španělská agentura pro normy a certifikaci - www.aenor.es



- Národní statistický úřad - www.ine.es
- Španělská agentura mezinárodní kooperace pro rozvoj - www.aecid.es
- Hospodářská a sociální rada - www.ces.es
- Malé a střední podniky www.ipyme.org
- Španělská společnost pro podporu investic - www.cofides.es
- Oficiální úvěrová agentura - www.ico.es

Bankovníctví:

- Banco de España - www.bde.es
- Banco Bilbao Vizcaya Argentaria - www.bbva.es
- Banco Santander - www.gruposantander.com
- Bankia - www.bankia.es

Podnikání a obchod:

- Informace o obchodu se Španělskem - www.spainbusiness.com
- Centrální obchodní rejstřík - www.rmc.es
- Finanční úřad - www.agenciatributaria.gob.es
- Ekonomické přehledy OECD - www.oecd.org
- Kontakty na firmy www.subcont.com
- Statistiky zahraničního obchodu Španělska - aduanas.camaras.org
- Státní sekretariát obchodu - www.comercio.es
- Aktualizované celní sazby EU - www.taric.es
- Informace pro investory ve Španělsku - www.investinspain.org

Průmysl a doprava:

- Informace o stavebním sektoru - www.seopan.es
- Konfederace podnikatelů v průmyslu plastů - www.anaip.es
- Železářské výrobky - www.unesid.org
- Průmysl textilu a konfekce - www.cityc.es
- Španělská federace chemického průmyslu - www.feique.org
- Španělská federace podniků konfekce - www.fedecon.es
- Multisektorová asociace vývozních podniků - www.amec.es

Informace o cestování:

- Institut cestovního ruchu - www.iet.tourspain.es
- Španělský turistický portál - www.spain.info
- Rezervace hotelů a letenek - www.rumbo.es
- Letecká společnost IBERIA, www.iberia.es

Ekonomický tisk:

- Deník Cinco Días - cincodias.com
- Deník Expansión - www.expansion.es
- deník El Economista - www.eleconomista.es